



Llotja Agropecuària Mercolleida, S.A.

**COMPTES ANUALS
MEMÒRIA
INFORME DE GESTIÓ**

EXERCICI 2023



Comptes anuals 2023

Balanç de Situació

Compte de Pèrdues i Guanys

Estat de canvis en el Patrimoni Net

Memòria

Informe de Gestió

**BALANÇ DE SITUACIÓ CORRESPONENT A
L'EXERCICI ACABAT EL 31/12/2023**

COMPTES	ACTIU	Notes	2023	2022
	A) ACTIU NO CORRENT		4.938.337,52	5.060.335,12
20,(280),(290)	I.- Immobilitzat intangible		1.452,13	6.329,29
21,(281),(291),23	II.- Immobilitzat material		2.510.703,87	2.627.824,31
22,(282),(292)	III.- Inversions immobiliàries			
2403,2404,2413,2414,2423, 2424,(2493),(2494),(293), (2943),(2944),(2953),(2954)	IV.- Inversions en empreses del grup i associades a L/T.		2.400.000,00	2.400.000,00
2405,2415,2425,(2495)	V.- Inversions financeres a llarg termini		26.181,52	26.181,52
474	VI.- Actius per Impost diferit			
	B) ACTIU CORRENT		471.797,77	419.933,45
580,581,582,583,584,(599)	I.- Actius no corrents mantinguts per a la venda			
30,31,32,33,34,35,36,(39), 407	II.- Existències		1.800,00	1.800,00
	III.- Deutors comercials i altres comptes a cobrar:		50.674,73	40.549,77
430,431,432,433,434,435, 436,(437),(490),(493)	1.- Clients per vendes i prestació de serveis		50.674,73	40.549,77
5580	2.- Accionistes (socis) per desembors. Exigits			
44,460,470,471,472, 5531,5533,544	3.- Altres deutors			
5303,5304,5313,5314,5323, 5324,5333,5334,5343,5344, 5353,5354,(5393),(5394), 5523,5524,(593),(5943), (5944),(5953),(5954)	IV.- Inversions en empreses del grup i associats a C/T.			
5305,5315,5325,5345,5355, (5395),540,541,542,543,545, 546,547,548,(549),551,5525, 5590,5593,565, 566,(5945),(5955),(597),(598)	V.- Inversions financeres a curt termini		3.149,70	3.169,19
480,567	VI.- Periodificacions a curt termini		5.382,88	4.981,36
57	VII.- Efectiu i altres actius líquids equivalents		410.771,15	369.433,13
	TOTAL ACTIU (A + B)		5.410.135,29	5.480.268,57

COMPTES	PATRIMONI NET I PASSIU	Notes	2023	2022
	A) PATRIMONI NET		3.511.880,63	3.608.285,69
	A-1) Fons propis		3.511.850,63	3.608.285,69
100,101,102	I.- Capital		818.381,70	818.381,70
110	II.- Prima d'emissió			
112,113,114,115,119	III.- Reserves		2.675.724,29	2.855.303,44
(108),(109)	IV.- (Accions i participacions en patrimoni pròpies)		-8.810,90	-8.810,90
120,(121)	V.- Resultats exercicis anteriors		-49.137,50	-142.290,53
118	VI.- Altres aportacions de socis			
129	VII.- Resultat de l'Exercici		75.723,04	93.153,03
(557)	VIII. (Dividend a compte)			
111	IX.- Altres instruments de patrimoni net			
133,1340,137	A-2) Ajustos per canvis de valor		-7.451,05	-7.451,05
130,131,132	A-3) Subvencions, donacions i legats rebuts			
	B) PASSIU NO CORRENT		1.420.131,92	1.559.410,49
14	I.- Provisions a llarg termini		0,00	0,00
	II.- Deutes a llarg termini		1.420.131,92	1.539.399,78
1605,170	1. Deutes amb entitats de crèdit		1.400.121,21	1.539.399,78
1625,174	2. Creditors per arrendament financer			
1615,1635,171,172,173,175,176,177,178,179,180,185,189	3. Altres deutes a llarg termini.		20.010,71	20.010,71
1603,1604,1613,1614,1623,1624,1633,1634	III.- Deutes amb empreses grup i assoc. a llarg termini			
479	IV.- Passius per impost diferit			
181	V.- Periodificacions a llarg termini			
	C) PASSIU CORRENT		478.117,74	312.572,39
585,586,587,588,589	I.- Passius vinculats amb actius no corrents mantinguts per a la venda			
499,529	II.- Provisions a curt termini			
	III.- Deutes a curt termini		145.370,58	149.604,75
5105,520,527	1. Deutes amb entitats de crèdit		145.370,58	149.604,75
5125,524	2. Creditors per arrendament financer			
(1034),(1044),(190),(192),194,500,501,505,506,509,5115,5135,5145,521,522,523,525,526,528,551,5525,5530,5532,555,5565,5566,5595,5598,560,561,569	3. Altres deutes a curt termini			
5103,5104,5113,5114,5123,5124,5133,5134,5143,5144,5523,5524,5563,5564	IV.- Deutes amb empreses grup i assoc. a curt termini			
	V.- Creditors comercials i altres comptes a pagar		157.732,07	162.967,64
400,401,403,404,405,(406)	1. Proveïdors		0,00	0,00
41,438,465,466,475,476,477	2. Altres creditors		157.737,07	162.967,64
485,568	VI.- Periodificacions a curt termini		175.015,09	0,00
	TOTAL PASSIU (A+B+C)		5.410.135,29	5.480.268,57

**COMpte DE PÈRDUES I GUANYS ABREUJAT CORRESPONENT A
L'EXERCICI ACABAT EL 31/12/2023**

COMPTES	Notes	(DEURE) HAVER 31/12/2023	(DEURE) HAVER 31/12/2022
700, 701, 702, 703, 704, 705, (706),(708),(709)	1.- Import net de la xifra de negocis	543.224,28	608.784,67
(6930), 71*, 7930	2.- Variació existències productes acabats i en curs	0,00	0,00
73	3.- Treballs realitzats per l'empresa per al seu actiu		
(600), (601), (602), 606, (607), 608, 609, 61*, (6931), (6932), (6933), 7931, 7932, 7933	4.- Aprovisionaments	-4.758,48	-4.805,06
740, 747, 75	5.- Altres ingressos d'explotació	465.791,36	386.825,12
(64), 7950, 7957	6.- Despeses de personal	-374.323,06	-356.862,27
(62), (631), (634), 636, 639, (65),(694),(695),794,7954	7.- Altres despeses de l'explotació	-302.031,51	-312.022,83
(68)	8.- Amortització de l'immobilitzat	-150.644,00	-153.551,69
746	9.- Imputació subvencions de l'immobilitzat no financer i altres		
7951, 7952, 7955, 7956	10.- Excés de provisions		
(670), (671), (672), (690), (691), (692),770,771,772,790,791,792	11.-Deteriorament i resultat per pèrdua immobilitzat	-74,69	894,01
	A) RESULTAT DE L'EXPLOTACIÓ (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11)	177.156,90	169.271,95
760, 761, 762, 767, 769	12.- Ingressos financers	453,55	169,05
(660), (661), (662), (664), (665), (669)	13.- Despeses financeres	--76.150,59	-34.457,56
(663), 763	14.- Variació valor raonable instrument financer		
(668), 768	15.- Diferències de canvi		
(666), (667), (673), (675), (696), (697),(698),(699), 766, 773, 775, 796, 797, 798, 799	16.- Deteriorament i resultat per pèrdues instruments financers		
	B) RESULTAT FINANCER (12+13+14+15+16)	-75.697,04	-34.288,51
	C) RESULTAT ABANS D'IMPOSTOS (A+B)	101.459,86	134.983,44
(6300)*, 6301*, (633), 638	17.- Impostos sobre beneficis	--25.716,82	--41.830,41
	D) RESULTAT DE L'EXERCICI (C+17)	75.723,04	93.153,03

**A) ESTAT ABREUJAT D'INGRESSOS I DESPESES RECONEGUTS CORRESPONENTS A
L'EXERCICI ACABAT EL 31 DE DESEMBRE DE 2023**

COMPTES		Notes	EXERCICI ACABAT 2022	EXERCICI ACABAT 2022
	A) RESULTAT DEL COMPTE DE PÈRDUES I GUANYS		75.723,04	93.153,03
	Ingressos i despeses imputats directament al Patrimoni			
(800),(89),900,991,992	I.- Per valoració d'instruments financers			
(810),910	II.- Per cobertures de fluxos d'efectiu			
94	III.- Subvencions, donacions i legats rebuts			
(85), 95	IV.- Per guanys i pèrdues actuàrials i altres ajustos			
(8300)*,8301,(833),834,835,838	V.- Efecte impositiu			
	B) TOTAL INGRESSOS I DESPESES IMPUTATS DIRECTAMENT AL PATRIMONI NET (I+II+III+IV+V)			
	Transferències al compte de Pèrdues i Guanys			
(802),902,993,994	VI.- Per valoració d'instruments financers			
(812), 912	VII.- Per cobertures de fluxos d'efectiu			
(84)	VIII.- Subvencions, donacions i legats rebuts			
8301*,(836),(837)	IX.- Efecte impositiu			
	C) TOTAL TRANSFERÈNCIES AL COMPTE DE PÈRDUES I GUANYS (VI+VII+VIII+IX)			
	TOTAL D'INGRESSOS I DESPESES RECONEGUTS (A+B+C)		75.723,04	93.153,03

B) ESTAT ABREUJAT TOTAL DE CANVIS EN EL PATRIMONI NET CORRESPONENT A L'EXERCICI ACABAT EL 31 DE DESEMBRE DE 2023

	Capital			Reserves	(Accions i participac. en patrim. Pròpies)	Resultats exercicis Anteriors	Altres aportacions Socis	Resultat de l'exercici	(Dividends a compte)	Altres instruments de patrimoni. Net	Ajustos per canvis de valor	Subvencions donacions i legats.	TOTAL
	Esripturat	No exigít	Prima Emissió										
C. SALDO FINAL DE L'ANY 2021	818.381,70	0,00	0,00	2.164.903,20	(8.810,90)	(189.450,15)	0,00	47.159,62	0,00	345.724,78	(7.451,05)	0,00	3.516.181,98
I. Ajustos por canvis de criteri 2021 i Anteriors													
II. Ajustos per errors 2021 i anteriors													
D. SALDO AJUSTAT, INICI 2022	818.381,70	0,00	0,00	2.164.903,20	(8.810,90)	(189.450,15)	0,00	47.159,62	0,00	345.724,78	(7.451,05)	0,00	3.516.181,98
I. Total ingressos i despeses reconeguts								93.153,03					93.153,03
II. Operacions amb socis o propietaris													
1. Augments de capital													
2. (-) Reduccions de capital													
3. Altres operacions amb socis o propietaris													
III. Altres variacions del patrimoni net				(1.049,32)		47.159,62		(47.159,62)					(1.049,32)
C. SALDO FINAL DE L'ANY 2022	818.381,70	0,00	0,00	2.163.853,88	(8.810,90)	(142.290,53)	0,00	93.153,03	0,00	345.724,78	(7.451,05)	0,00	3.608.285,69
I. Ajustos por canvis de criteri 2022													
II. Ajustes por errors 2022													
D. SALDO AJUSTAT, INICI 2023	818.381,70	0,00	0,00	2.163.853,88	(8.810,90)	(142.290,53)	0,00	93.153,03	0,00	345.724,78	(7.451,05)	0,00	3.608.285,69
I. Total ingressos i despeses reconeguts								75.723,04					75.723,04
II. Operacions amb socis o propietaris													
1. Augments de capital													
2. (-) Reduccions de capital													
3. Altres operacions amb socis o propietaris													
III. Altres variacions del patrimoni net				(172.128,10)		93.153,03		(93.153,03)					(172.128,10)
E. SALDO FINAL DE L'ANY 2023	818.381,70	0,00	0,00	2.337.450,56	(8.810,90)	(49.137,50)	0,00	75.723,04	0,00	345.724,78	(7.451,05)	0,00	3.511.880,63

MEMÒRIA

1. Activitat de l'empresa

La societat Llotja Agropecuària Mercolleida, S.A., és una societat constituïda el 25 de maig de 1971 a Lleida, té el seu domicili social i fiscal en l'Av. de Tortosa, núm. 2 i desenvolupa les seves activitats a Lleida.

Aquesta societat té com objecte social la “**promoció, gestió i explotació del Mercat en Origen de Productes Agraris de Lleida, així com de les instal·lacions i serveis on es troba ubicat el mercat**”.

La societat no forma part de cap grup de societats.

D'acord amb el contingut de l'article 42 del codi de comerç, la societat no està obligada a formular comptes anuals consolidats.

La moneda funcional de la Societat és l'euro. Conseqüentment, les operacions en altres divises diferents de l'euro es consideren denominades en “moneda estrangera”.

2. Bases de presentació dels comptes anuals

1. **Imatge fidel:** Els comptes anuals s'han preparat a partir dels registres comptables de la Societat i es presenten d'acord amb la legislació mercantil vigent i amb les normes establertes en el Pla General de Comptabilitat, a fi de mostrar la imatge fidel del patrimoni, de la situació financera i dels resultats de l'empresa. S'han seguit sense excepció totes les normes i criteris establerts en el Pla General de Comptabilitat vigents en el moment de la formulació d'aquests comptes.
2. **No s'han aplicat principis comptables no obligatoris.**
3. **Aspectes crítics de la valoració i estimació de la incertesa:** No existeixen aspectes crítics de la valoració i estimació de la incertesa.
4. **Comparació de la informació:** Havent passat l'exercici de transició al nou Pla General Comptable, les dades que s'aporten poden ser comparades amb l'Exercici 2022 complint, per tant, l'objectiu de la Imatge Fidel i la comparació dels comptes anuals corresponents a l'exercici actual i l'anterior.
5. **Elements recollits en diverses partides:** No hi ha elements de naturalesa similar inclosos en diferents partides dins del Balanç de Situació.
6. **No s'han realitzat altres canvis en criteris comptables dels marcats per l'adaptació de la comptabilitat al nou Pla General Comptable.**
7. **Correcció d'errors:** No s'han detectat errors existents al tancament de l'exercici que obliguin a reformular els comptes.

3. **Aplicació dels resultats**

1. La proposta d'aplicació del resultat de l'exercici és la següent:

<u>Base de repartiment</u>	<u>Import</u>
Saldo del compte de pèrdues i guanys.....	75.723,04
Romanent.....	0,00
Reserves voluntàries.....	0,00
Altres reserves de lliure disposició.....	0,00
Total.....	75.723,04

<u>Aplicació</u>	<u>Import</u>
A reserva legal.....	0,00
A reserva per fons de comerç	0,00
A reserves especials.....	0,00
A reserves voluntàries.....	26.585,54
A dividends.....	0,00
Guanys a compensar a Resultats negatius d'Exercicis anteriors	49.137,50
A Crèdit per Pèrdues a Compensar de l'Exercici.....	0,00
Total.....	75.723,04

2. Dividends a compte

No hi ha repartiment de dividends. En conseqüència no es va procedir al repartiment de dividends a compte.

a) Verificació de l'existència de Benefici distribuïble suficient:

<u>Data: 31/12/2022</u>	<u>Import</u>
Pèrdues Exercici	0,00
Previsió impost de societats.....	0,00
Benefici després d'impostos.....	75.723,04
A reserva legal.....	0,00
Benefici distribuïble	0,00

b) Verificació de l'existència de liquidat suficient:

<u>Data: 31/12/2022</u>	<u>Import</u>
Comptes de Tresoreria.....	410.790,46
Inversions financeres temporals.....	3.149,70
Passiu corrent	478.122,74
Guanys.....	75.723,04

3. Limitacions per la distribució de dividends: No hi ha distribució de dividends. En tot cas, el valor del patrimoni net és superior al del capital social (art. 213.2 TRLSA) en el cas que, en exercicis vinents es plantegés la distribució de dividends.

4. Normes de registre i valoració

1. Immobilitzat intangible:

Els actius intangibles es registren pel seu cost d'adquisició i es valoren al seu cost menys, segons procedeixi, la seva corresponent amortització acumulada i pèrdues per deteriorament que hagin experimentat. Aquests actius s'amortitzen en funció de la seva vida útil.

La Societat reconeix qualsevol pèrdua que hagi pogut produir-se en el valor registrat d'aquests actius en origen en el seu deteriorament, els criteris per al reconeixement de les pèrdues per deteriorament d'aquests actius i, si escau, de les recuperacions de les pèrdues per deteriorament registrades en exercicis anteriors són similars als aplicats per als actius materials.

a. Despeses d'investigació i desenvolupament

Les despeses d'investigació i desenvolupament únicament es reconeixen com actiu intangible si es compleixen totes les condicions indicades a continuació:

- 1.- Si estan específicament individualitzats per projectes i el seu cost està clarament establert, de manera que es pot distribuir en el temps.
- 2.- Si hi ha motius fundats de l'èxit tècnic i de la rendibilitat econòmic - comercial del projecte o projectes que es tracti.

b. Propietat industrial

S'han comptabilitzat en aquest concepte les despeses de desenvolupament capitalitzades ja que s'ha obtingut la corresponent patent o similar. S'ha inclòs el cost de registre i formalització de la propietat industrial (i els imports per l'adquisició a tercers dels drets corresponents).

Aquests actius s'amortitzen linealment al llarg de les seves vides útils que és de 10 anys.

c. Aplicacions informàtiques

Els costos d'adquisició i desenvolupament incorreguts en relació amb els sistemes informàtics bàsics en la gestió de la Societat, es registren a càrrec de l'epígraf "*Aplicacions informàtiques*" del balanç de situació.

Els costos de manteniment dels sistemes informàtics es registren a càrrec del compte de resultats de l'exercici en que s'incorren.

2. Immobilitzat material

a. Cost

Els béns compresos en l'immobilitzat material es valoren a preu d'adquisició.

Formen part de l'immobilitzat material els costos financers corresponents al finançament dels projectes d'instal·lacions tècniques el període de construcció de les quals supera l'any, fins a la preparació de l'actiu per al seu ús.

Els costos de renovació, ampliació o millora són incorporats a l'actiu com major valor del bé exclusivament quan suposen un augment de la seva capacitat, productivitat o prolongació de la seva vida útil.

Les despeses periòdiques de manteniment, conservació i reparació s'imputen a resultats, seguint el principi de l'import, com cost de l'exercici en què s'incorren.

b. Amortització

L'amortització d'aquests actius comença quan els actius estan preparats per a l'ús per al qual van ser projectats.

L'amortització es calcula, aplicant el mètode lineal, sobre el cost d'adquisició dels actius menys el seu valor residual; entenent-se que els terrenys sobre els quals s'assenten els edificis i altres construccions tenen una vida útil indefinida i que, per tant, no són objecte d'amortització.

En l'exercici 2013, es va procedir a l'adequació de les amortitzacions amb el deteriorament i vida útil dels actius. La realització d'obres i d'inversions sobre els actius de l'empresa ha permès realitzar un examen exhaustiu dels actius encara en funcionament. En aquest sentit la realització de nous fulls de l'estat i de l'amortització dels actius ha permès l'adequació de les amortitzacions amb la previsió de vida útil dels mateixos.

Les dotacions anuals en concepte d'amortització dels actius materials es realitzen amb contrapartida en el compte de resultats i, bàsicament, equivalen als percentatges d'amortització determinats en funció dels anys de vida útil estimada, com terme mitjà, dels diferents elements:

	Anys de vida útil estimada
Construccions	50 anys
Instal·lacions tècniques i maquinària	Entre 6 i 12 anys
Utillatge i eines	Entre 3 i 8 anys
Mobiliari i estris	Entre 10 i 15 anys
Equips informàtics	Entre 4 i 6 anys

c. Arrendaments financers

Els actius materials adquirits en règim d'arrendament financer es registren en la categoria d'actiu a que correspon el bé arrendat, amortitzant-se en la seva vida útil prevista seguint el mateix mètode que per als actius en propietat.

Els arrendaments es classifiquen com arrendaments financers sempre que les condicions dels mateixos transfereixin substancialment els riscos i avantatges derivats de la propietat a l'arrendatari. Els altres arrendaments es classifiquen com arrendaments operatius.

La política d'amortització dels actius en règim d'arrendament financer és similar a l'aplicada a les immobilitzacions materials pròpies. Si no existeix la certesa raonable que l'arrendatari acabarà obtenint el títol de propietat al finalitzar el contracte d'arrendament, l'actiu s'amortitza en el període més curt entre la vida útil estimada i la durada del contracte d'arrendament.

Els interessos derivats del finançament d'immobilitzat mitjançant arrendament financer s'imputen als resultats de l'exercici d'acord amb el criteri de l'interès efectiu, en funció de l'amortització del deute.

No n'hi ha en el Balanç de l'empresa.

d. Deteriorament del valor dels actius materials i intangibles

En la data de cada balanç de situació, la Societat revisa els imports en llibres dels seus actius materials i intangibles per a determinar si existeixen indicis que aquests actius hagin sofert una pèrdua per deteriorament de valor. Si existeix qualsevol indicatiu, l'import recuperable de l'actiu es calcula amb l'objecte de determinar l'abast de la pèrdua per deteriorament de valor (si l'hagués). En cas que l'actiu no generi fluxos d'efectiu que siguin independents d'altres actius, la Societat calcula l'import recuperable de la unitat generadora d'efectiu a la qual pertany l'actiu.

L'import recuperable és el major valor entre el valor raonable menys el cost de venda i el valor d'ús. Al avaluar el valor d'ús, els futurs fluxos d'efectiu estimats s'han descomptat al seu valor actual utilitzant un tipus de descompte abans d'impostos que reflecteix les valoracions actuals del mercat pel que fa al valor temporal dels diners i els riscos específics de l'actiu per al qual no s'han ajustat els futurs fluxos d'efectiu estimats.

Si s'estima que l'import recuperable d'un actiu (o una unitat generadora d'efectiu) és inferior al seu import en llibres, l'import de l'actiu (o unitat generadora d'efectiu) es redueix al seu import recuperable. Immediatament es reconeix una pèrdua per deteriorament de valor com despesa.

Quan una pèrdua per deteriorament de valor reverteix posteriorment, l'import en llibres de l'actiu (unitat generadora d'efectiu) s'incrementa a l'estimació revisada del seu import recuperable, però de tal manera que l'import en llibres incrementat no superi l'import en llibres que s'hauria determinat de no haver-se reconegut cap pèrdua per deteriorament de valor per a l'actiu (unitat generadora d'efectiu) en exercicis anteriors.

Immediatament es reconeix una reversió d'una pèrdua per deteriorament de valor com ingrés.

3. Inversions immobiliàries:

En aquesta partida s'inclouen els terrenys o construccions que l'empresa destina a l'obtenció d'ingressos per arrendaments o els quals posseeix amb la intenció d'obtenir plusvàlues a través de la seva alienació s'han inclòs en l'epígraf "inversions immobiliàries".

a. Cost

Els béns compresos en l'immobilitzat material es valoren a preu d'adquisició o al cost de producció.

Formen part de l'immobilitzat material els costos financers corresponents al finançament dels projectes d'instal·lacions tècniques el període de construcció de les quals supera l'any, fins a la preparació de l'actiu per al seu ús.

Els costos de renovació, ampliació o millora són incorporats a l'actiu com major valor del bé exclusivament quan suposen un augment de la seva capacitat, productivitat o prolongació de la seva vida útil.

Les despeses periòdiques de manteniment, conservació i reparació s'imputen a resultats, seguint el principi de l'import, com cost de l'exercici en què s'incorren.

b. Amortització

L'amortització d'aquests actius comença quan els actius estan preparats per a l'ús per al qual van ser projectats.

L'amortització es calcula, aplicant el mètode lineal, sobre el cost d'adquisició dels actius menys el seu valor residual; entenent-se que els terrenys sobre els quals s'assenten els edificis i altres construccions tenen una vida útil indefinida i que, per tant, no són objecte d'amortització.

Les dotacions anuals en concepte d'amortització dels actius materials es realitzen amb contrapartida en el compte de resultats i, bàsicament, equivalen als percentatges d'amortització determinats en funció dels anys de vida útil estimada.

No n'hi ha en el Balanç de l'empresa.

4. **Arrendaments:** En aquest paràgraf s'haurien d'indicar els contractes d'arrendament financers i altres operacions de naturalesa similar.

No n'hi ha en el Balanç de l'empresa.

5. **Permutes:** Durant l'exercici no s'ha produït cap permuta.

6. **Instruments financers:** Les diferents categories d'actius financers són les següents:

Préstecs i partides a cobrar: En aquesta categoria s'han inclòs els actius que s'han originat en la venda de béns i prestació de serveis per operacions de tràfic de l'empresa. També s'han inclòs aquells actius financers que no s'han originat en les operacions de tràfic de l'empresa i que no sent instruments de patrimoni ni derivats, presenten uns cobraments de quantia determinada o determinable.

Aquests actius financers s'han valorat pel seu valor raonable que no és altra cosa que el preu de la transacció, és a dir, el valor raonable de la contraprestació més tots els costos que li han estat directament atribuïbles.

Posteriorment, aquests actius s'han valorat pel seu cost amortitzat, imputant en el compte de pèrdues i guanys els interessos reportats, aplicant el mètode de l'interès efectiu.

Per cost amortitzat s'entén el cost d'adquisició d'un actiu o passiu financer menys els reemborsaments de principal i corregit (en més o menys, segons sigui el cas) per la part imputada sistemàticament a resultats de la diferència entre el cost inicial i el corresponent valor de reemborsament al venciment. En el cas dels actius financers, el cost amortitzat inclou, a més les correccions al seu valor motivades per la deterioració que hagin experimentat.

El tipus d'interès efectiu és el tipus d'actualització que iguala exactament el valor d'un instrument financer a la totalitat dels seus fluxos d'efectiu estimats per tots els conceptes al llarg de la seva vida romanent.

Els dipòsits i fiances es reconeixen per l'import desemborsat per fer front als compromisos contractuals.

Es reconeixen en el resultat del període les dotacions i retrocessions de provisions per deteriorament del valor dels actius financers per diferència entre el valor en llibres i el valor actual dels fluxos d'efectiu recuperables.

No n'hi ha en el Balanç de l'empresa.

Actius financers registrats a valor raonable amb canvis en resultats

En aquesta categoria s'inclouen els actius financers híbrids, és a dir, aquells que combinen un contracte principal no derivat i un derivat financer i altres actius financers que l'empresa ha considerat convenient incloure en aquesta categoria en el moment del seu reconeixement inicial.

Es valoren inicialment pel seu valor raonable. Els costos de transacció que són directament atribuïbles es registren en el compte de resultats. També es registren en el compte de resultats les variacions que s'hagin produït en el valor raonable.

No n'hi ha en el Balanç de l'empresa

Actius financers disponibles per a la venda

En aquesta categoria s'han inclòs els valors representatius de deute i instruments de patrimoni d'altres empreses que no s'han inclòs en cap altra categoria.

S'ha valorat inicialment pel seu valor raonable i s'han inclòs en la seva valoració inicial l'import dels drets preferents de subscripció i similars, que s'han adquirit.

Posteriorment aquests actius financers es valoren pel seu valor raonable, sense deduir els costos de transacció en els quals han d'incórrer per a la seva alienació.

Els canvis que es produeixin en el valor raonable es registren directament en el patrimoni net.

Derivats de cobertura

Dintre d'aquesta categoria s'han inclòs els actius financers que han estat designats per a cobrir un risc específic que pot tenir impacte en el compte de resultats per les variacions en el valor raonable o en els fluxos d'efectiu de les partides cobertes.

Aquests actius es valoren i registren d'acord amb la seva naturalesa.

No n'hi ha en el Balanç de l'empresa.

Correccions valoratives per deteriorament

Al tancament de l'exercici, s'han efectuat les correccions valoratives necessàries per l'existència d'evidència objectiva que el valor en llibres d'una inversió no és recuperable. L'import d'aquesta correcció és la diferència entre el valor en llibres de l'actiu financer i l'import recuperable. S'entén per import recuperable com el major import entre el seu valor raonable menys els costos de venda i el valor actual dels fluxos d'efectiu futurs derivats de la inversió. Les correccions valoratives per deteriorament, i si escau, la seva reversió s'han registrat com una despesa o un ingrés respectivament en el compte de pèrdues i guanys. La reversió té el límit del valor en llibres de l'actiu financer.

En particular, al final de l'exercici es comprova l'existència d'evidència objectiva que el valor d'un crèdit (o d'un grup de crèdits amb similars característiques de risc valorats col·lectivament) s'ha deteriorat com a conseqüència d'un o més esdeveniments que han ocorregut després del seu reconeixement inicial i que han ocasionat una reducció o un retard en els fluxos d'efectiu que s'havien estimat rebre en el futur i que pot estar motivat per insolvència del deutor.

La pèrdua per deteriorament serà la diferència entre el seu valor en llibres i el valor actual dels fluxos d'efectiu futurs que s'han estimat que es rebran, descomptant-los al tipus d'interès efectiu calculat en el moment del seu reconeixement inicial.

Dèbits i partides a pagar

En aquesta categoria s'han inclòs els passius financers que s'han originat en la compra de béns i serveis per operacions de tràfic de l'empresa i aquells que no sent instruments derivats, no tenen un origen comercial.

Inicialment, aquests passius financers s'han registrat pel seu valor raonable que és el preu de la transacció més tots aquells costos que han estat directament atribuïbles.

Posteriorment, s'han valorat pel seu cost amortitzat. Els interessos reportats s'han comptabilitzat en el compte de pèrdues i guanys, aplicant el mètode d'interès efectiu. Els dèbits per operacions comercials amb venciment no superior a un any i que no tenen un tipus d'interès contractual, així com els desemborsos exigits per tercers sobre participacions, el pagament de les quals s'espera que sigui en el curt termini, s'han valorat pel seu valor nominal.

Els préstecs i descoberts bancaris que reporten interessos es registren per l'import rebut, net de costos directes d'emissió. Les despeses financeres, incloses les primes pagadores en la liquidació o el reemborsament i els costos directes d'emissió, es comptabilitzen segons el criteri del meritament en el compte de resultats utilitzant el mètode de l'interès efectiu i s'afegeixen a l'import en llibres de l'instrument en la mesura que no es liquiden en el període que es reporten. Els préstecs es classifiquen com corrents tret que la Societat tingui el dret incondicional per a ajornar la cancel·lació del passiu durant, al menys, els dotze mesos següents a la data del balanç.

Els creditors comercials no reporten explícitament interessos i es registren pel seu valor nominal.

Passius a valor raonable amb canvis en el compte de resultats

En aquesta categoria s'han inclòs els passius financers híbrids, és a dir, aquells que combinen un contracte principal no derivat i un derivat financer i altres passius financers que l'empresa ha considerat convenient incloure dintre d'aquesta categoria en el moment del seu reconeixement inicial.

S'han valorat inicialment pel seu valor raonable que és el preu de la transacció. Els costos de transacció que han estat directament atribuïbles s'han registrats en el compte de resultats. També s'han imputat al compte de resultats les variacions que s'hagin produït en el valor raonable.

Durant l'exercici no s'ha donat de baixa cap actiu ni passiu financer.

Els criteris emprats per a donar de baixa un actiu financer són que hagi expirat o s'hagin cedit els drets contractuals sobre els fluxos d'efectiu de l'actiu financer sent necessari que s'hagin transferit de manera substancial els riscos i beneficis inherents a la seva propietat.

Una vegada s'ha donat de baixa l'actiu, el guany o pèrdua sorgida d'aquesta operació formarà part del resultat de l'exercici en el qual aquesta s'hagi produït.

En el cas dels passius financers l'empresa els dona de baixa quan l'obligació s'ha extingit. També es dona de baixa un passiu financer quan es produeix un intercanvi d'instruments financers amb condicions substancialment diferents.

Inversions financeres a llarg termini

Inversions financeres en Instruments de Patrimoni.

Aquest tipus d'inversions s'han valorat inicialment pel seu cost, és a dir, el valor raonable de la contraprestació lliurada més els costos de transacció que li han estat directament atribuïbles. Posteriorment aquestes inversions s'han valorat pel seu cost menys l'import acumulat de les correccions valoratives per deteriorament.

A 31 de desembre, Mercolleida no posseeix ni directa ni indirectament el 3% o més de cap societat que cotitzi en borsa. Participa en un 20% de la societat C.N.&C, S.A. que té un capital social de 12.000.000,00 euros. També participa en un 3,80 % de les accions de l'empresa Edullesa que té un capital social de 353.700,00 euros.

Aquest tipus d'inversions s'han valorat inicialment pel seu preu de transacció més les despeses directament atribuïbles a la pròpia transacció.

No s'han produït variacions que afectin a la valoració d'aquestes inversions.

Críteris per a la determinació dels ingressos i despeses procedents de les diferents categories d'instruments financers.

Els interessos i dividendes d'actius financers reportats amb posterioritat al moment de l'adquisició s'han reconegut com ingressos en el compte de pèrdues i guanys. Per al reconeixement dels interessos s'ha utilitzat el mètode de l'interès efectiu. Els dividendes es reconeixen quan es declari el dret del soci a rebre'ls.

Instruments de patrimoni propi en poder de l'empresa

Quan l'empresa ha realitzat alguna transacció amb els seus propis instruments de patrimoni, s'ha registrat l'import d'aquests instruments en el patrimoni net. Les despeses derivades d'aquestes transaccions, incloses les despeses d'emissió d'aquests instruments, s'han registrat directament contra el patrimoni net com menors reserves.

7. Existències

Les existències estan valorades al preu d'adquisició o al cost de producció. Si necessiten un període de temps superior a l'any per a estar en condicions de ser venudes, s'inclou en aquest valor, les despeses financeres oportunes.

Quan el valor net realitzable sigui inferior al seu preu d'adquisició o al seu cost de producció, s'efectuaran les corresponents correccions valoratives.

El valor net realitzable representa l'estimació del preu de venda menys tots els costos estimats de terminació i els costos que seran incorreguts en els processos de comercialització, venda i distribució.

Quan el valor net realitzable sigui inferior al seu preu d'adquisició o al seu cost de producció, s'efectuaran les corresponents correccions valoratives.

El valor net realitzable representa l'estimació del preu de venda menys tots els costos estimats de terminació i els costos que seran incorreguts en els processos de comercialització, venda i distribució.

La Societat realitza una avaluació del valor net realitzable de les existències al final de l'exercici, dotant l'oportuna pèrdua quan les mateixes es troben sobrevalorades.

Quan les circumstàncies que prèviament van causar la rebaixa hagin deixat d'existir o quan existeixi clara evidència d'increment en el valor net realitzable a causa d'un canvi en les circumstàncies econòmiques, es procedeix a revertir l'import d'aquesta rebaixa.

Al final de l'exercici hi ha comptabilitzats 1.800 euros d'avançaments a proveïdors.

8. Transaccions en moneda estrangera:

Les transaccions en moneda estrangera es registren en el moment del seu reconeixement inicial, utilitzant la moneda funcional, aplicant el tipus de canvi vigent en la data de la transacció entre la moneda funcional i l'estrangera.

En la data de cada balanç de situació, els actius i passius monetaris en moneda estrangera, es converteixen segons els tipus vigents en la data de tancament. Les partides no monetàries en moneda estrangera mesurades en termes de cost històric es converteixen al tipus de canvi de la data de la transacció.

Les diferències de canvi de les partides monetàries que sorgeixin tant al liquidar-les, com al convertir-les al tipus de canvi de tancament, es reconeixen en els resultats de l'any, excepte aquelles que formin part de la inversió d'un negoci en l'estranger, que es reconeixen directament en el patrimoni net d'impostos fins al moment de la seva alienació.

En algunes ocasions, amb la finalitat de cobrir la seva exposició a certs riscos de canvi, la Societat formalitza contractes i opcions a termini de moneda estrangera.

Els ajustaments del fons de comerç i el valor raonable generats en l'adquisició d'una entitat amb moneda funcional diferent de l'euro, es consideren actius i passius d'aquesta entitat i es converteixen segons el tipus vigent al tancament

En aquest Exercici, no hi ha hagut cap transacció en moneda estrangera.

9. Impost sobre beneficis:

La despesa per impost sobre beneficis representa la suma de la despesa per impost sobre beneficis de l'exercici així com per l'efecte de les variacions dels actius i passius per impostos anticipats, diferits i crèdits fiscals.

La despesa per impost sobre beneficis de l'exercici es calcula mitjançant la suma de l'impost corrent que resulta de l'aplicació del tipus de gravamen sobre la base imposable de l'exercici, després d'aplicar les deduccions que fiscalment són admissibles, més la variació dels actius i passius per impostos anticipats / diferits i crèdits fiscals, tant per bases imposables negatives com per deduccions.

Els actius i passius per impostos diferits inclouen les diferències temporals que s'identifiquen com aquells imports que es preveuen pagadors o recuperables per les diferències entre els imports en llibres dels actius i passius i el seu valor fiscal, així com les bases imposables negatives pendents de compensació i els crèdits per deduccions fiscals no aplicades fiscalment. Aquests imports es registren aplicant a la diferència temporal o crèdit que correspongui el tipus de gravamen al que s'espera recuperar-los o liquidar-los.

Es reconeixen passius per impostos diferits per a totes les diferències temporals imposables excepte del reconeixement inicial (estalvi en una combinació de negocis) d'altres actius i passius en una operació que no afecta ni al resultat fiscal ni al resultat comptable. Per la seva banda, els actius per impostos diferits, identificats amb diferències temporals només es reconeixen en el cas que es consideri probable que la Societat tingui en el futur suficients guanys fiscals contra els quals poder fer-los efectius. La resta d'actius per impostos diferits (bases imposables negatives i deduccions pendents de compensar) només es reconeixen en el cas que es consideri probable que la Societat tingui en el futur suficients guanys fiscals contra els quals poder fer-los efectius.

En ocasió de cada tancament comptable, es revisen els impostos diferits registrats (tant actius com passius) a fi de comprovar que es mantenen vigents, efectuant-se les oportunes correccions als mateixos d'acord amb els resultats de les anàlisis realitzades.

El resultat de l'Exercici abans d'Impostos ha estat de 101.439,86€.

S'ha realitzat ajustos extracomptables positius de 1.887,41 euros per diferències entre les amortitzacions fiscals i comptables.

Per altra banda, les donacions realitzades a la Fundació Pardiniyes per import de 1.200€ possibiliten una deducció del 35% de les quantitats entregades. En concret, 420,00 euros.

Amb això la quota de l'impost i el resultat a ingressar és de 25.716,82 euros. Com l'empresa havia fet pagaments a compte per valor de 17.860,54 euros, finalment el 25 de Juliol s'ingressarà a l'AEAT l'import de 7.856,28 euros.

10. Ingressos i despeses: Els ingressos i despeses s'imputen en funció del principi del meritament, és a dir, quan es produeix el corrent real de béns i serveis que els mateixos representen, amb independència del moment que es produeixi el corrent monetari o financer derivat d'ells. Concretament, els ingressos es calculen al valor raonable de la contraprestació a rebre i representen els imports a cobrar pels béns lliurats i els serveis prestats en el marc ordinari de l'activitat, deduïts els descomptes i impostos.

Els ingressos per interessos es reporten seguint un criteri financer temporal, en funció del principal pendent de pagament i el tipus d'interès efectiu aplicable.

Els serveis prestats a tercers es reconeixen al formalitzar l'acceptació per part del clients, els quals en el moment de l'emissió d'estats financers es troben realitzats però no acceptats i es valoren al menor valor entre els costos incorreguts i l'estimació d'acceptació.

Al tancament de l'Exercici s'han provisionat en concepte de factures pendents de rebre per un total de 16.841,98€, que corresponen bàsicament a consums ordinaris del mes de desembre.

Les quotes dels usuaris de la Llotja històricament s'imputaven a resultats en el moment del seu cobrament. Seguint les recomanacions de l'Auditor aquest 2023 s'ha procedit a registrar com ingrés avançat la part de les quotes que cobreixin l'exercici següent. Aquest fet ha suposat periodificar com ingressos anticipats 175.015,09 euros aquest any amb un ajust de 172.620,98 euros en les Reserves voluntàries.

11. Provisions i contingències:

Els comptes anuals de la Societat recullen totes les provisions significatives en les quals és major la probabilitat que s'hagi d'atendre l'obligació.

Les provisions es reconeixen únicament sobre la base de fets presents o passats que generin obligacions futures. Es quantifiquen tenint en consideració la millor informació disponible sobre les conseqüències del succés que les motiven i són reestimades en ocasió de cada tancament comptable. S'utilitzen per a afrontar les obligacions específiques per a les quals van anar originalment reconegudes. Es procedeix a la seva reversió total o parcial, quan aquestes obligacions deixen d'existir o disminueixen.

12. Informació sobre medi ambient: No existeix cap partida de naturalesa medi ambiental, que hagi d'ésser inclosa en la present Memòria, d'acord a la norma d'elaboració 3^a “*Estructura dels comptes anuals*” al punt 2, de la tercera part del Pla General de Comptabilitat de Petites i Mitjanes Empreses 1515/2007 de 16 de novembre.

13. Despeses de personal: Les despeses de personal inclouen tots els havers i les obligacions d'ordre social obligatòries o voluntàries reportades a cada moment, reconeixent les obligacions per pagues extres, vacances o havers variables i les seves despeses associades. L'empresa no té dotacions per a pensions ni càrregues establertes per a despeses socials. Per al personal, l'empresa té concertada una assegurança d'Accidents Col·lectius. Al tancament de l'Exercici s'ha provisionat l'import de 70.016,80 € per a meritaments corresponents a les pagues de beneficis, d'estiu, de setembre al personal ja acreditat.

14. Subvencions, donacions i llegats:

Les subvencions, donacions i llegats no reintegrables es comptabilitzen com ingressos directament imputats al patrimoni net i es reconeixen en el compte de pèrdues i guanys com ingressos sobre una base sistemàtica i racional de forma correlacionada amb les despeses derivades de la despesa o inversió objecte de la subvenció.

Les subvencions, donacions i llegats que tinguin caràcter de reintegrables es registren com passius de l'empresa fins que adquireixen la condició de no reintegrables.

15. Combinacions de negoci: La societat durant l'exercici no ha realitzat operacions d'aquesta naturalesa.

16. Negocis conjunts: No existeix cap activitat econòmica controlada conjuntament amb altra persona física o jurídica.

17. Transaccions entre parts vinculades: Les operacions comercials o financeres amb parts vinculades es realitzen a preu de mercat. No es reconeix benefici ni pèrdua alguna en les operacions internes.

En les operacions en negocis conjunts es reconeixen les despeses incorregudes per la societat, que es descompten, si escau, si existeix un dret contractual per a repercutir-lo a altres contrapartides del negoci conjunt. No es reconeix benefici algun en operacions internes del negoci conjunt.

En aquest Exercici no n'hi ha hagut.

18. Immobilitzat material, intangible i inversions immobiliàries

Immobilitzat material

Les partides que componen l'immobilitzat material de la Societat, així com el moviment de cadascuna d'aquestes partides es pot observar en els quadres següents:

EXERCICI 2023

Cost	Saldo Inicial	Entrades	Sortides	Traspassos	Saldo Final
Terrenys i béns naturals	49.260,80		0	0	49.260,80
Construccions	2.941.611,19	10.670,74	0	0	2.952.281,93
Instal·lacions Tècniques	1.471.249,71	3.516,15	0	0	1.474.765,86
Maquinària			0	0	
Utiltatge	17.745,42		0	0	17.745,42
Altres instal·lacions	130.321,66		0	0	130.321,66
Mobiliari i equip oficina	370.294,13	11.779,65	0	0	382.073,78
Equips per processos d'informació	138.477,30	2.679,86	0	0	134.497,87
Elements de transport			0	0	
Altre immobilitzat material			0	0	
TOTAL	5.118.960,21	28.646,40	0	0	5.140.947,32

La columna de sortides correspon a actius que s'han donat de baixa degut a que són elements obsolets o que han estat substituïts per altres.

EXERCICI 2023

Amortització	Saldo Inicial	Entrades	Sortides	Traspassos	Saldo Final
Terrenys i béns naturals					
Construccions	-1.154.477,65	-58.205,43			-1.212.683,08
Instal·lacions Tècniques	-7666.788,16	-70.522,98			-7.737.311,14
Maquinària					0,00
Utiltatge	-17.785,43				-17.785,43
Altres instal·lacions telefonia	-107.176,25	-3.542,04			-110.718,29
Mobiliari i equip oficina	-315.701,41	-10.795,78			-326.497,19
Equips per processos d'informació	-129.207,00	-2.700,61			-131.907,61
Elements de transport					
Altre immobilitzat material					
TOTAL	-2.491.135,90	-145.766,84			-9.536.902,74

La columna de sortides correspon a actius que s'han donat de baixa degut a que són elements obsolets o que han estat substituïts per altres.

Immobilitzat intangible

Les partides que componen l'immobilitzat intangible de la Societat, així com el moviment de cadascuna d'aquestes partides es pot observar en els quadres següents:

EXERCICI 2023

Cost	Saldo Inicial	Entrades	Sortides	Traspassos	Saldo Final
Investigació					
Desenvolupament	21.053,12				-21.053,12
Concessions administratives					
Propietat industrial	5.462,29				-5.190,67
Fons de comerç					
Drets de traspàs					
Aplicacions informàtiques	148.106,53				-148.992,24
Bestretes per a immobilitzats intangibles					
TOTAL	174.621,94				-175.236,03

EXERCICI 2023

Amortització	Saldo Inicial	Entrades	Sortides	Traspassos	Saldo Final
Investigació					
Desenvolupament	-21.053,12				-21.053,12
Concessions administratives					
Propietat industrial	-4.945,20	-245,47			-4.945,20
Fons de comerç					
Drets de traspàs					
Aplicacions informàtiques	-144.360,60	-4.631,64			-144.360,60
Bestretes per a immobilitzats intangibles					
TOTAL	-170.358,92	-4.877,16			-170.358,92

No existeixen actius intangibles amb una vida útil indefinida.

Inversions immobiliàries: En al balanç de l'empresa no hi consta cap tipus d'inversió immobiliària.

19. Actius financers

- 1) Els actius financers s'han classificat segons la seva naturalesa i segons la funció que compleixen en la societat. Es valoren pel seu preu d'adquisició on s'inclouen també les despeses de l'operació.

Classes Categories	Instruments de patrimoni			
	2022 Saldo inicial	Entrades	Sortides	2022 Saldo final
	Actius a valor raonable amb canvis en pèrdues i guanys	0,00		
Invers. mantingudes fins al venc.: CN&C, S.A.	2.400.000,00			2.400.000,00
Invers. mantingudes fins al venc.: EDULLESA	7.220,85			7.220,85
Préstecs i partides a cobrar	19.060,00			18.800,00
Crèdits a llarg termini	0,00			0,00
Dipòsits constituïts a llarg termini	160,67			160,67
Total	2.426.441,52			2.426.441,52

Classes Categories	Instruments de patrimoni			
	2023 Saldo inicial	Entrades	Sortides	2023 Saldo final
	Actius a valor raonable amb canvis en pèrdues i guanys	0,00		
Invers. mantingudes fins al venc.: CN&C, S.A.	2.400.000,00			2.400.000,00
Invers. mantingudes fins al venc.: EDULLESA	7.220,85			7.220,85
Préstecs i partides a cobrar	19.060,00			19.060,00
Crèdits a llarg termini	0,00			0,00
Dipòsits constituïts a llarg termini	160,67			160,67
Total	2.426.441,52			2.426.441,52

- a).- Inversions mantingudes fins al venciments.- La societat no posseeix ni directa ni indirectament el 3% o més de cap societat que cotitzi en borsa. A continuació es desglossa les participacions que té la l'empresa en altres societats, es tracta de inversions financeres en instruments de patrimoni a llarg termini no relacionades amb parts vinculades i que l'empresa no té la intenció de vendre a curt termini:

Denominació	Domicili	Objecte Social	Import Reserves Milers	Darrer Resultat conegut Exercici 2019 (milers)	% Capital i drets de vot	Capital Social	Valor comptable de la participació	Cotitzen Sí /No
C.N.&C.,S.A.	Plaça Paeria, 1 Lleida	Fomentar cooperació iniciativa pública i privada	32.518	(1.430)	20,00%	12.000.000,00	2.400.000,00	NO
				Resultat Exercici 2021 Milers				
EDULLESA	P.I. El Segre, Parc.1 Lleida	Estació duanera	0,00	10	3,80%	353.700,00	7.220,85	NO

- b).- Els préstecs i partides a cobrar : Corresponen a les fiances de lloguer dipositades a INCASOL.
c).- Els crèdits a llarg termini: No n'hi ha.
d).- Els dipòsits a llarg termini: Corresponen a la garantia que l'empresa té dipositada pel contracte de comptadors d'electricitat amb ENDESA.

20. Passius financers

Els passius financers s'han classificat segons la seva naturalesa i segons la funció que compleixen en la societat.

La configuració actual del Passiu No Corrent està composta per:

Passiu No Corrent		
Categoria	Exercici 2023	Exercici 2022
Dèbits i partides a pagar		
- Provisions a llarg termini	0,00	0,00
- Deutes a llarg termini ent crèdit	1.400.121,21	1.539.399,78
- Altres Deutes a llarg termini	20.010,71	20.010,71
- Passius per impost diferit i per dif. Temporals	0,00	0,00
TOTAL	1.420131,92	1.559.410,49

- a. A l'exercici 2.018 es va signar amb Caixabank un préstec d'un milió tres-cents cinquanta-mil euros que al 2.019 es va ampliar fins els 1.800.000 euros
b. Altres Deutes a llarg termini:
1. Fiances rebudes en dipòsit pel lloguers dels locals per l'import de 20.010,71€

Passiu financer a curt termini:

Categoria	Derivats i altres	
	Exercici 2023	Exercici 2022
Dèbits i partides a pagar		
- Deutes a curt termini	145.370,58	149.604,75
- Creditors comercials i altres comptes a pagar	157.737,07	162.967,64
TOTAL	312.577,39	312.572,39

21. Fons propis

La composició i el moviment de les partides que formen l'epígraf "Fons Propis" són els següents:

Concepte	Exercici 2023	Exercici 2022
Capital social	818.381,70	818.381,70
Primes d'emissió	0,00	0,00
Despeses d'ampliació de capital	0,00	0,00
Guanys acumulats i altres reserves	2.693.498,93	2.847.852,39
Dividend a compte lliurat	0,00	0,00
Total	3.511.880,63	3.608.285,69

El capital social de la societat està format a data 31 de desembre de 2022, per 13.617 accions ordinàries amb un valor nominal de 60,101210 € cadascuna. Totes les accions emeses estan totalment desemborsades i amb els mateixos drets polítics i econòmics. Existeix una diferència de 16,11 € produïda pel canvi de la pesseta a l' Euro.

Durant l'exercici no s'han realitzat transaccions amb accions pròpies. A continuació s'afegeix quadre descriptiu de l'epígraf,

	Valor nominal	Import Total	Nombre Accions	
Accions pròpies	125,87	8.810,90	70	Sèrie A

Les participacions més rellevants en el capital social de la Societat a 31 de desembre de 2016 són les següents:

Entitat	Participació en el capital social %
Ajuntament de Lleida	76,90
Generalitat de Catalunya	9,99
Caixa d'Estalvis i Pensions de Barcelona	3,30
Altres	9,81

L'epígraf "Guanyats acumulats i altres reserves" inclou les següents reserves:

	2023	2022
Reserva legal	370.165,77	370.165,77
Reserva voluntària	1.958.457,78	2.130.585,88
Reserva per Acciones pròpies	8.810,90	8.810,90
Reserves R.D. 2/85	0,00	0,00
Diferències per ajustos de capital a euros	16,11	16,11
Accions particip. pròpies situació especial	(8.810,00)	(8.810,00)
Reserves Actualització Balanços 1996	345.724,78	345.724,78
Resultat de l'Exercici	75.723,04	93.153,03
Resultats Negatius exercicis anteriors	(49.137,50)	(142.290,53)

a).- Reserva legal

El compte de Reserva Legal hi consta un saldo de 370.165,77 €, i que està totalment dotada, ja que supera el 20% del Capital Social.

b).- Reserva voluntària

La reserva voluntària acumula un saldo de 1.958.457,78€. Aquest any s'ha vist incrementada en 1.018,27 euros degut als ajustos realitzats pel R.D. 2/85, en contrapartida a les Reserves Especials creades en base a l'Actualització realitzada.

S'ha procedit a minuar els Resultats negatius com a resultat de ajustar les bases negatives fiscals als crèdits per pèrdues a compensar dotades en anys anteriors.

Les quotes dels usuaris de la Lotja històricament s'imputaven a resultats en el moment del seu cobrament. Seguint les recomanacions de l'Auditor, aquest 2023 s'ha procedit a registrar com ingrès avançat la part de les quotes que cobreixin l'exercici següent. Aquest fet ha suposat periodificar com ingressos anticipats 175.015,09 euros aquest any amb un ajust de 172.620,98 euros en les Reserves voluntàries.

c).- Reserves per accions pròpies

No s'ha produït cap variació.

d).- Reserves per Actualització de Balanços.

En l'Exercici de 1996 l'empresa es va acollir a l'Actualització de Balanços segons el R.D. 2607/96 del 20/12/1996, pel qual s'aproven les normes per l'Actualització de Balanços, regulada pel Article 5 del R.D.L. 7/96 del 7/06/1996 i la disposició addicional primera de la Llei 10/96 de data 18/12/1996.

En aquesta actualització es van aplicar els coeficients indicats per la Llei esmentada en funció de l'antiguitat de cada element.

Euros	Net actualitzat	Saldo inicial	Disminució	Saldo final
Edificis	325.673,37	1.034.448,50	0,00	1.360.121,87
Instal·lacions	30.225,75	244.727,16	0,00	274.952,91
Equipament	4.162,84	45.190,92	0,00	49.353,76
Mobiliari	1.909,70	29.969,05	0,00	31.878,76
Equips informàtics	2.971,18	55.652,52	0,00	58.623,69
Utilitatge	27,27	3.487,29	0,00	3.514,56
Totals	364.970,11	1.413.475,44	0,00	1.778.445,55

El moviment del compte de Reserves per Revalorització va ésser el següent:

	Euros
Saldo inicial	0,00
Augment de l'exercici	364.970,12
Disminució de l'exercici	19.245,34
Saldo final	345.724,78

- En l'exercici de 1999 va vèncer el termini de 3 anys establerts per a la comprovació per part de l'Administració. En el seu dia el Consell d'Administració va creure oportú mantenir aquestes Reserves sense aplicació a Capital, criteri que es continua mantenint.

e).- Resultats negatius d'Exercicis anteriors

Hi ha acumulats resultats negatius pel valor de 49.137,50€, que s'arrosseguen des de que es van provisionar els 534.131,56 € corresponents a les provisions dotades de l'Acta aixecada per la Agencia Tributaria per discrepàncies en la reinversió dels beneficis obtinguts per la venda d'accions d'Indulleida.

22. Situació fiscal

1) Degut al fet que determinades operacions tenen diferent consideració a l'efecte de tributació de l'impost sobre societats i de l'elaboració d'aquests comptes anuals, la base imposable de l'exercici difereix del resultat comptable.

La conciliació entre el resultat comptable i la base imposable de l'impost sobre societats en 2022 és la següent:

**CONCILIACIÓ DE L' IMPORT NET D'INGRESSOS I DESPESES DE L'EXERCICI
AMB LA BASE IMPONIBLE DE L'IMPOST SOBRE BENEFICIS**

	Compte de pèrdues i guanys		Ingressos i despeses directament imputats al patrimoni net	
	Augments	Disminucions	Augments	Disminucions
Saldo d'ingressos i despeses de l'exercici	75.723,04			
Impost sobre Societats			0,00	0,00
Diferències permanents	1.220,00			
Diferències temporals		0,00	0,00	0,00
- amb origen en l'exercici	0,00	0,00	0,00	0,00
- amb origen en exercicis anteriors	1.887,41	0,00	0,00	0,00
Compensació de bases imposables negatives d'exercicis anteriors				
Base imposable (resultat fiscal):	104.547,27			

Al impost de Societat s'efectuarà un ajust sobre unes diferències temporals tingudes aquest any per despeses no deduïbles per un import de 1.887,41 euros. S'ha procedit a minorar els Resultats negatius com a resultat de ajustar les bases negatives fiscals als crèdits per pèrdues a compensar dotades en anys anteriors.

S'ha augmentat en 1.200 euros la base de l'impost i reduir en 420 euros la quota com a conseqüència d'aplicar el 35% a les quantitats entregades en els darrers anys a la Fundació de Pardinyes i que fins que no hi ha hagut resultat a ingressar de l'impost no l'hem pogut deduir. S'ha incrementat en 20€ degut a una despesa no deduïble.

2) Altres tributs:

Durant l'exercici s'han efectuat pagaments pel valor total de 38.163,36€, dels quals 21.265,68€, corresponen a l'IBI, i altres impostos municipals de l'edifici de Mercolleida i 11.359,65 tal i com s'especifica en el Conveni de Cessió d'Us i d'Explotació en Règim de Subcessió a Tercers, de data 30/12/2011, subscrit a el Centre de Negocis i Convencions, S.A. (C.N&C, S.A.).

23. Ingressos i despeses

1. Els moviments de les partides que s'inclouen en l'epígraf "Import net xifra de negocis" són els següents:

Ingressos	Milers d'euros	
	2023	2022
Venda de mercaderies	2,54	2,51
Prestació de serveis	540,68	606,28
Total	543,22	608,79

2. Els moviments de les partides que s'inclouen en l'epígraf "Altres ingressos de l'explotació" són els següents:

Ingressos	Milers d'euros	
	2023	2022
Subvencions, donacions i llegats a l'explotació	0,26	0,00
Ingressos per arrendaments	465,53	386,82
Ingressos per serveis diversos		
Ingressos excepcionals		
Total	465,79	386,82

3. Els moviments de les partides que s'inclouen en l'epígraf "Aprovisionaments" són els següents:

Aprovisionaments	Milers d'euros	
	2023	2022
Compres de mercaderies	2,43	2,36
Compres de matèries primeres	0,00	0,00
Compres d'altres aprovisionaments	0,00	0,00
Descomptes sobre compres per prompte pagament	0,00	0,00
Treballs realitzats per altres empreses	2,35	2,44
Devolució de compres i operacions similars	0,00	0,00
Ràpels per compres	0,00	0,00
Variació de mercaderies	0,00	0,00
Variació de matèries primeres	0,00	0,00
Variació d'altres aprovisionaments	0,00	0,00
Pèrdues per deteriorament de mercaderies	0,00	0,00
Pèrdues per deteriorament de matèries primeres	0,00	0,00
Pèrdues per deteriorament d'altres aprovisionaments	0,00	0,00
Reversió del deteriorament de mercaderies	0,00	0,00
Reversió del deteriorament de matèries primeres	0,00	0,00
Reversió del deteriorament d'altres aprovisionaments	0,00	0,00
Total	4,80	4,80

4. D'acord amb la Llei 15/2010 sobre la lluita de la morositat en operacions comercials, la situació de la nostra empresa s'expressa en el següent quadre,

	Pagaments realitzats durant l'exercici			
	2023		2022	
	Import	%	Import	%
Pagaments dins termini legal	343.092,55	100	357.167,63	100
Resta de pagaments				
Total pagaments	343.092,55	100	357.167,63	100
Total pagaments pendents	63.278,18		24.924,05	
Període de pagament excedit				
Aplaçaments que a 31/12/2022 superin el termini màxim legal	0,00		0,00	
	Pendants de pagament al 31 de desembre			
	2023		2022	
	Import	Import	Import	%
Saldo al 31 de desembre	63.278,18		24.924,05	
"Període mig de pagament a proveïdors"	26		25,12	

La fixació dels terminis de pagament de l'empresa, és la part regulada segons la Llei 15/2010 entre empreses del sector privat, on el termini màxim de pagament es de 60 dies. El punt de partida per al còmput del termini, és la data de l'entrega de la mercaderia o prestació de serveis.

1. Els moviments de les partides que s'inclouen en l'epígraf "Despeses de personal" són els següents:

Despeses de personal	Milers d'euros	
	2023	2022
Sous i salaris	283,95	274,79
Indemnitzacions	0,00	0,00
Seguretat social a càrrec de l'empresa	89,47	81,03
Altres càrregues socials	0,9	1,04
Retribucions al personal mitjançant instruments de patrimoni	0,00	0,00
Excés de provisió per retribucions al personal	0,00	0,00
Excés de provisió per transaccions amb pagaments basats en instruments de patrimoni	0,00	0,00
Total	374,32	356,86

1. Els moviments de les partides que s'inclouen en l'epígraf "Altres despeses d'explotació" són els següents:

Altres despeses d'explotació	Milers d'euros	
	2023	2022
Serveis exteriors	263,87	261,93
Altres tributs	38,16	50,10
Ajustos negatius en la imposició indirecta	0,00	0,00
Devolució impostos	0,00	0,00
Ajustos positius en la imposició indirecta	0,00	0,00
Altres despeses de gestió	0,00	0,00
Pèrdues per deteriorament de crèdits per operacions comercials	0,00	0,00
Dotació a la provisió per operacions comercials	0,00	0,00
Totals	302,03	312,02

2. Els moviments de les partides que s'inclouen en l'epígraf "Altres ingressos" són els següents:

Altres ingressos	Milers d'euros	
	2023	2022
Ingressos originats per venda d'immobilitzat	0,00	0,00
Pèrdues procedents de l'immobilitzat material i intangible	0,07	0,00
Resultats originats fora de l'activitat normal de l'empresa (altres resultats):	0,00	0,89

24. Subvencions, donacions i llegats

1. En aquest exercici no s'han rebut subvencions a Capital.
2. La Societat no ha rebut cap tipus de subvenció aquest any.

25. Operacions amb parts vinculades

Totes les operacions amb parts vinculades durant l'exercici **2022** són pròpies del tràfic ordinari de la societat i han estat realitzades en condicions de mercat.

INGRESSOS	Ajuntament de Lleida	Ajuntament de Lleida
	2023	2022
Ingressos per lloguers d'immobles	231.125,53	222.214,65
Serveis neteja	3.558,98	7.121,70
Repercussió electricitat	15.219,83	10.014,52
Repercussió IBI, Taxes, Escombraries	9.504,13	9.064,16
Total	259.408,47	248.415,04

DESPESA	CNC	CNC
	2023	2022
Despesa per lloguers d'immobles	47.590,29	45.113,36
Repercussió IBI Àgora	9.503,20	9.503,20
Escombraries Edifici Àgora	1.856,45	1.856,45
Total	58.949,94	56.473,01

1. No s'han produït correccions valoratives per deutes de dubtós cobrament, relacionades amb saldos pendents anteriors.
2. No s'han reconegut despeses en l'exercici com a conseqüència de deutes incobrables o de dubtós cobrament de parts vinculades.
3. A continuació es detallen:
 - a. Les quantitats reportades pels membres del consell d'administració, en concepte de dietes d'assistència a les reunions dels òrgans d'administració de la Societat.
 - b. Retribucions al Director.

Càrrec	2023	2022
Consell d'Administració - Dietes	-	-
Consellers – Havers	4.600,00	3.800,00
Retribució Director	70.317,28	70.317,28

La societat no ha fet cap aportació a fons de pensions, ni a cap altra prestació a llarg termini. No s'ha realitzat cap pagament als membres de l'Alta Direcció basat en accions.

Els Administradors de la Societat no han dut a terme, durant l'exercici, operacions alienes al tràfic ordinari o que no s'hagin realitzat en condicions normals de mercat amb la Societat.

La Societat no ha efectuat durant l'exercici cap bestreta ni ha concedit cap crèdit al personal de l'Alta Direcció, ni als membres del Consell d'Administració.

El Secretari del Consell d'Administració sol·licita a cadascun dels membres del Consell d'Administració, informació relativa a la participació en el Capital de Societats, càrrecs socials, treballs per compte propi o aliè de cap activitat que tingui el mateix semblant o complementari objecte social de la nostra entitat.

26. Altra informació

1) Nombre d'empleats

	2023	2022
Fixes	8,00	8,00
Eventuals	0,42	
Totals		
Conseller Delegat	0	0
Director	1	1
Comandaments intermedis		
Tècnics		
Administratius	7,00	7,00
Resta personal qualificat	0,42	
Ocupacions elementals		
Totals	8,42	8,00

- 2) No existeix cap acord de l'empresa que no figuri en balanç i sobre els quals no s'hagi incorporat informació en altra nota de la memòria.
- 3) L'empresa està inscrita a l'Agència del Registre de Protecció de Dades, amb data 14/10/2001, per tal de complir els requisits establerts en la Llei Orgànica 15/1999 de data 13 de desembre de protecció de dades de caràcter personal.
En data 11 d'octubre de 2013 es va procedir, amb el Grupo Qualia Associats, S.L., l'actualització, l'avaluació i ajust de la gestió de dades segons la normativa vigent.

La informació relativa a la naturalesa i el propòsit de negoci dels acords de l'empresa que no figuren en el balanç i sobre els quals no s'ha informat en altra nota de la memòria, és poc significativa i no ajuda a determinar la posició financera de l'empresa.

INFORME DE GESTIÓ 2023

El present informe de gestió analitza les causes que han conduït als resultats de la Llotja Agropecuària Mercolleida SA durant l'exercici 2023 que ara es tanca.

El resultat de l'exercici 2023 (abans d'impostos) ha estat de 101.459,86 euros, que en comparació amb l'exercici anterior implica una disminució de 33.523,58 euros (-24,8%). S'ha fet una previsió per al pagament de l'Impost de Societats per un import de 25.716,82 euros, de manera que el resultat net després d'impostos ha estat de 75.723,04 euros, un -18,7% en comparació amb el mateix resultat de 2022. Aquest benefici comporta situar els beneficis en la banda superior de la mitjana quinquennal. De fet, en comparació amb l'exercici 2021 el resultat actual comporta un augment del +60,6%.

El resultat de l'exercici 2023 és fruit d'uns ingressos per import de 1.009.469,19 euros, amb un increment de l'ordre del +1,3%, mentre que les despeses, que han estat per un import de 907.982,33 euros, han tingut un augment del +5,4% (abans d'Impost de Societats), ambdues en comparació amb les dades de l'exercici anterior.

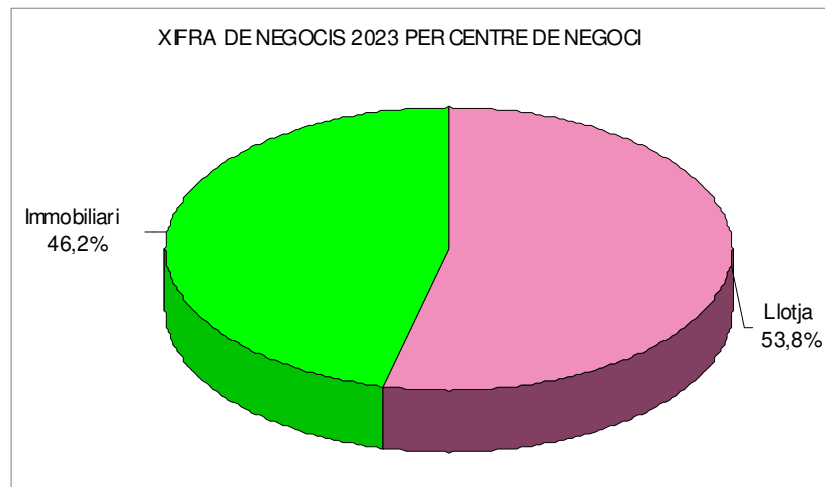
De la mateixa manera que en informes d'exercicis anteriors, per fer l'anàlisi del resultat 2023 del Compte d'Explotació de la Llotja Agropecuària Mercolleida SA, es divideix aquest en dos "centres de negoci", el que anomenem "Llotja" i el que anomenem "Immobilari". Les dades sobre els seus resultats es refereixen sempre abans de l'aplicació de l'Impost de Societats.

El centre de negoci "Llotja" fa referència a l'activitat principal de la nostra Entitat, que és el desenvolupament dels mercats en origen: mercats ramaders (porcí, boví, oví i conill) i mercats agrícoles (fruita, cereals i farratge).

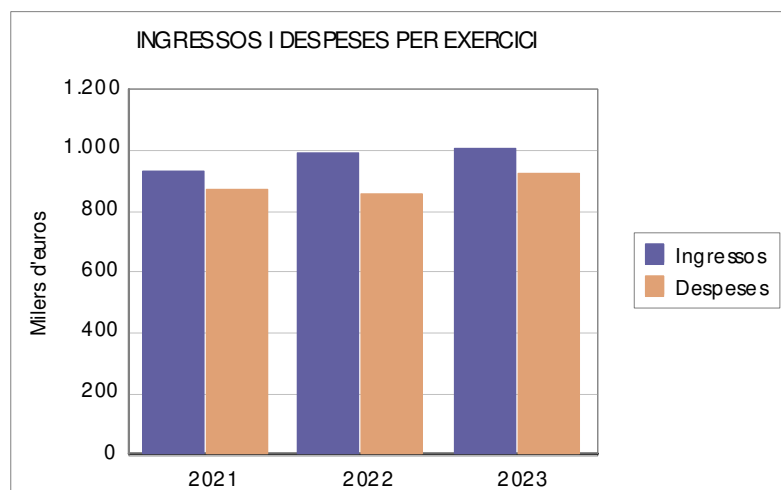
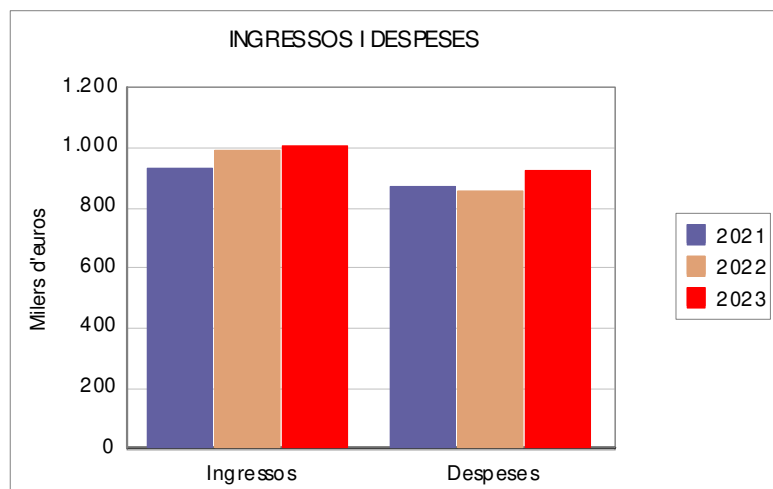
El segon "centre de negoci" és l'anomenat "Immobilari", que inclou l'explotació de l'edifici Mercolleida, l'edifici Àgora i el pàrquing públic situat entre ambdós edificis

La xifra de negocis desenvolupada per l'apartat "Llotja" ha estat de 543.224,28 euros, la qual cosa suposa un descens del -10,8% envers l'exercici precedent. En el cas de l'apartat "Immobilari", la xifra de negocis ha estat de 465.791,36 euros, amb un augment del +20,4%. En el dos casos, les tendències han estat les inverses a les que es van donar en l'exercici precedent 2022, però això es deu a canvis en l'estructura de la comptabilitat, com s'explicarà en el capítol específic d'ingressos..

Així, el centre de negoci "Llotja" ha aportat el 53,8% de la xifra de negocis de l'entat, mentre que el centre de negocis "Immobilari" significa el 46,2% de la xifra total de negocis. Aquests percentatges signifiquen una pèrdua de una mica més de 7 punts en la participació del centre de negoci "Llotja" sobre el total d'activitat de l'Entitat, que els guanya el centre de negoci "Immobilari". Es trencaria així amb la tendència iniciada l'any 2020 i mantinguda en els dos següents de recuperació del pes de l'activitat directament relacionada amb la gestió dels mercats en origen envers l'explotació de lloguers i altres serveis relacionats amb l'activitat immobiliària. Però, como ja s'ha comentar, això es deu a reajustaments comptables. La comparació amb 2022 no és possible, ja que no es disposa encara de les dades per a tot el 2022 amb els nous criteris comptables.



En definitiva, la suma dels resultats dels dos centres de negoci dona el benefici (abans d'impostos) de 101.459,86 euros que figura en el compte d'exploració general de l'Entitat. Aquest resultat és inferior en 33.523,58 al resultat de l'exercici anterior, la qual cosa suposa l'esmentat descens del -25,8%. Després d'impostos, el resultat de l'exercici és positiu en 75.723,04 euros, amb un descens vers l'any precedent del -18,7% i -17.429,99 euros.



ANÀLISI DELS INGRESSOS.

L'import total d'ingressos corresponent a l'any 2023 ha estat de 1.0090469,19 euros, la qual cosa suposa un increment de 12.796,34 euros (+1,3%) en comparació a l'exercici anterior.

Centre de negoci "La Llotja"

Com s'ha dit anteriorment, la "Llotja" ha generat una xifra de negocis d'un total de 543.224,28 euros enfront dels 608.784,67 euros de l'any anterior i els 540.638,22 euros de fa dos anys. Comparant amb 2022, és un descens de -65.560,39 euros i del -10,8%. Aquesta variació, però, no respon a un descens de l'activitat, sinó a un canvi de conceptes comptables. Bàsicament, atenent a les recomanacions que es van fer per part de l'Auditor s'ha procedit a registrar com a ingrés avançat la part de les quotes que cobreixen l'exercici següent, mentre que, fins ara, s'havia imputat sempre a resultats en el moment del cobrament. Un altre canvi ha estat la correcció en la imputació de determinades partides a Llotja o a Immobiliari. En aquest cas, s'ha modificat sobretot la imputació dels ingressos generats pel pàrquing de Mercolleida, que fins ara s'havien imputat com a serveis de Llotja i ara passen a comptabilitzar-se com a ingressos d'Immobiliari. Les dos modificacions comptables expliquen el descens de facturació en Llotja i l'augment en Immobiliari.

De fet, els ingressos per usuaris de Llotja i per publicitat, que són les partides més grans del Centre de negoci "Llotja", han augmentat al 2023 en comparació al 2022 en el primer cas i s'han mantingut estables en el segon. En la pàgina següent es pot observar l'evolució del saldo net de la facturació per usuaris (la diferència econòmica entre baixes i altes) i l'evolució dels ingressos per publicitat (més del 65% dels anunciants inverteix una quantitat superior als 1.000 euros/any i el 77,5% dels anunciants que treballen amb Mercolleida des de fa 4 anys inverteixen cada any més en aquest concepte).

El reajustament comptable seguint les instruccions de l'Auditor ha comportat també una disminució dels fons propis, malgrat que cada any hi ha beneficis. I, amb el tancament de l'exercici 2023, s'eixuguen ja totalment les pèrdues d'exercicis anteriors.

Així, cal remarcar que l'empresa genera caixa cada any, malgrat l'amortització de crèdit que es duu a terme també cada any. Descomptant els 49.137,50 euros que s'han destinat a compensar els resultats negatius d'exercicis anteriors, l'altra part restant (26.585,54 euros) del benefici final de 2023 s'ha aplicat a reserves voluntàries, la qual cosa permet capitalitzar l'empresa i/o disposar de liquiditat per emprendre obres sense haver de recórrer a finançament exterior.

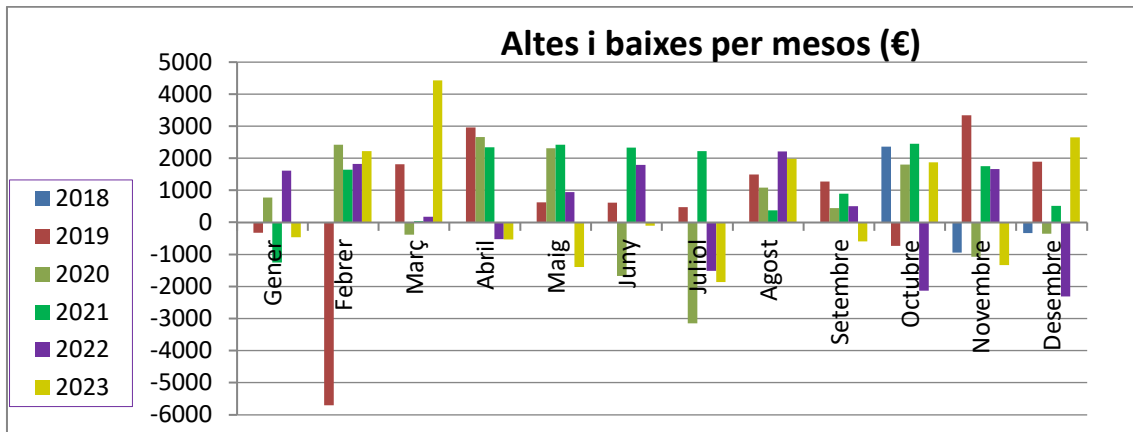
La informació que realitza i distribueix Mercolleida s'estructura en tres paquets bàsics de volum d'informació. Bàsicament, en el quadre respon a Cotitzacions i Anàlisis de Mercat (CAM), Només Cotitzacions de Mercat (COT) i Informes sectorials (IS). Tots els usuaris, pel fet de ser-ho, han de tenir contractada la quota general, que és el del Butlletí setmanal, independentment del seu sector d'activitat. Com ja és tradicional a Mercolleida, el major pes recau en el sector Porcí, sobretot pel fet que és el que recorre més als serveis de quotes complementàries: mouen un major volum d'informació i generen més facturació a Mercolleida que la resta de sectors agropecuaris. A continuació, apareixen el sector Vaquí i el sector Cereals. En Porcí, els productes ofertats i més comprats són el Pack Porcino (tot la informació generada per a aquest sector), SMS Porcino Diario (cotitzacions mundials), CAM Cebado (comentari de Mercolleida sobre la cotització de Mercolleida) i SMS Porcino Semanal (cotització de Mercolleida).

En total, Mercolleida ha fet al 2023 un total de 1.425 enviaments setmanals d'informació. Òbviament, el servei amb nombre d'enviaments és el del Butlletí, ja que la seva contractació és obligatòria per accedir a qualsevol altre servei. En total, es van realitzar més de 68.000 enviaments al 2023 i es van generar més de 3.400 documents propis (de dilluns a divendres de cada setmana)..

En la seva evolució general per mesos, hi ha hagut 7 mesos on s'han donat més baixes que altes (pel que fa a la seva equivalència en facturació), mentre que la resta ha donat un resultat positiu en un valor més elevat. El còmput global de l'any (és a dir, el resultat net de restar les baixes a les altes) ha estat positiu, amb 6.873,79 euros de resultat, un +62,4% en comparació al 2022.

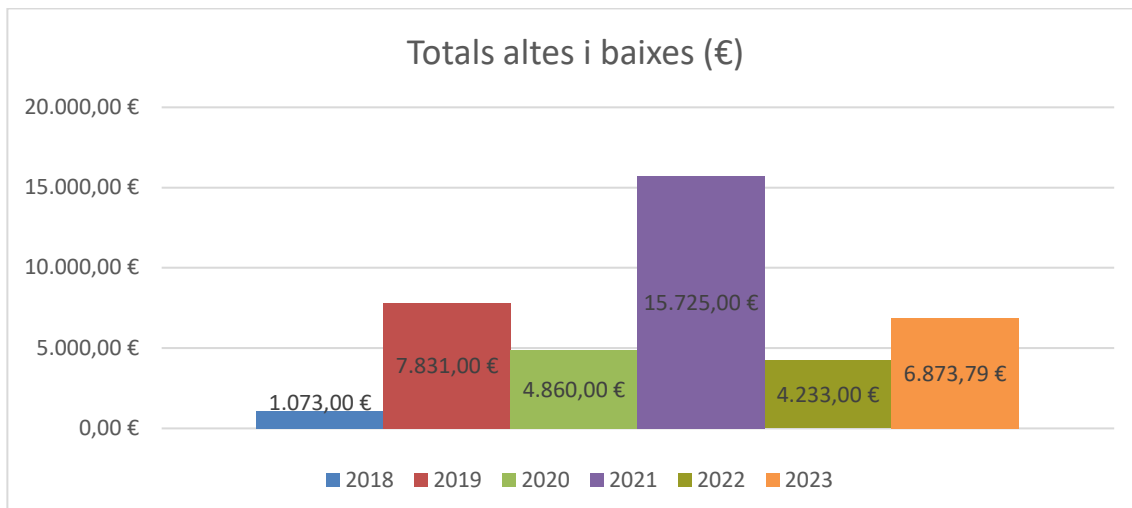
Històric d'altres i baixes

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Gener		-328 €	770 €	-1.255 €	1.617 €	-469 €
Febrer		-5.708 €	2.420 €	1.645 €	1.824 €	2.224 €
Març		1.809 €	-390 €	30 €	169 €	4.431 €
Abril		2.959 €	2.665 €	2.340 €	-530 €	-537 €
Maig		626 €	2.315 €	2.425 €	939 €	-1.393 €
Juny		616 €	-1.670 €	2.330 €	1.795 €	-102 €
Juliol		473 €	-3.155 €	2.220 €	-1.519 €	-1.860 €
Agost		1.489 €	1.085 €	375 €	2.212 €	1.985 €
Setembre		1.274 €	445 €	890 €	500 €	-594 €
Octubre	2.361 €	-732 €	1.800 €	2.455 €	-2.130 €	1.869 €
Novembre	-949 €	3.342 €	-1.070 €	1.755 €	1.665 €	-1.335 €
Desembre	-339 €	1.891 €	-355 €	515 €	-2.309 €	2.655 €

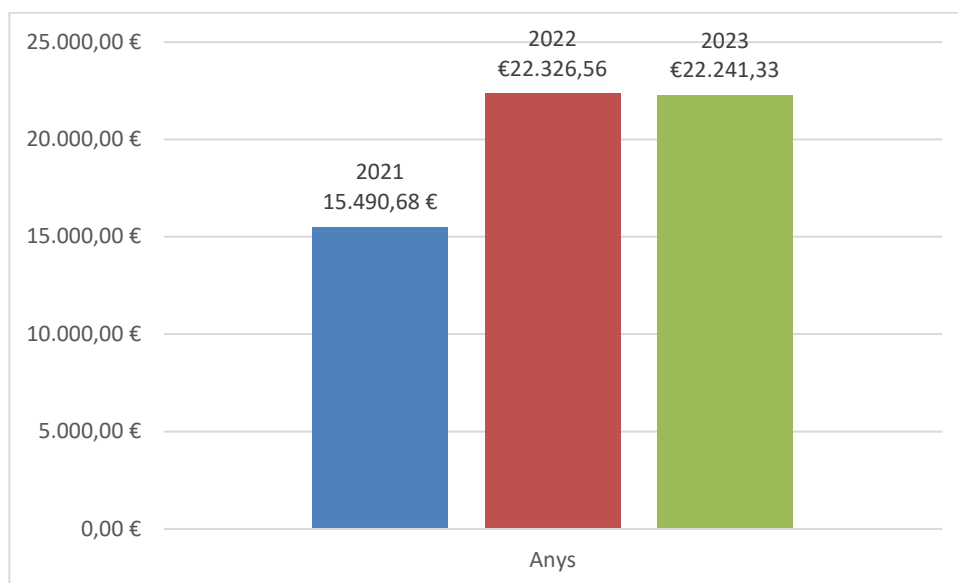


Total anual d'altres i baixes per anys

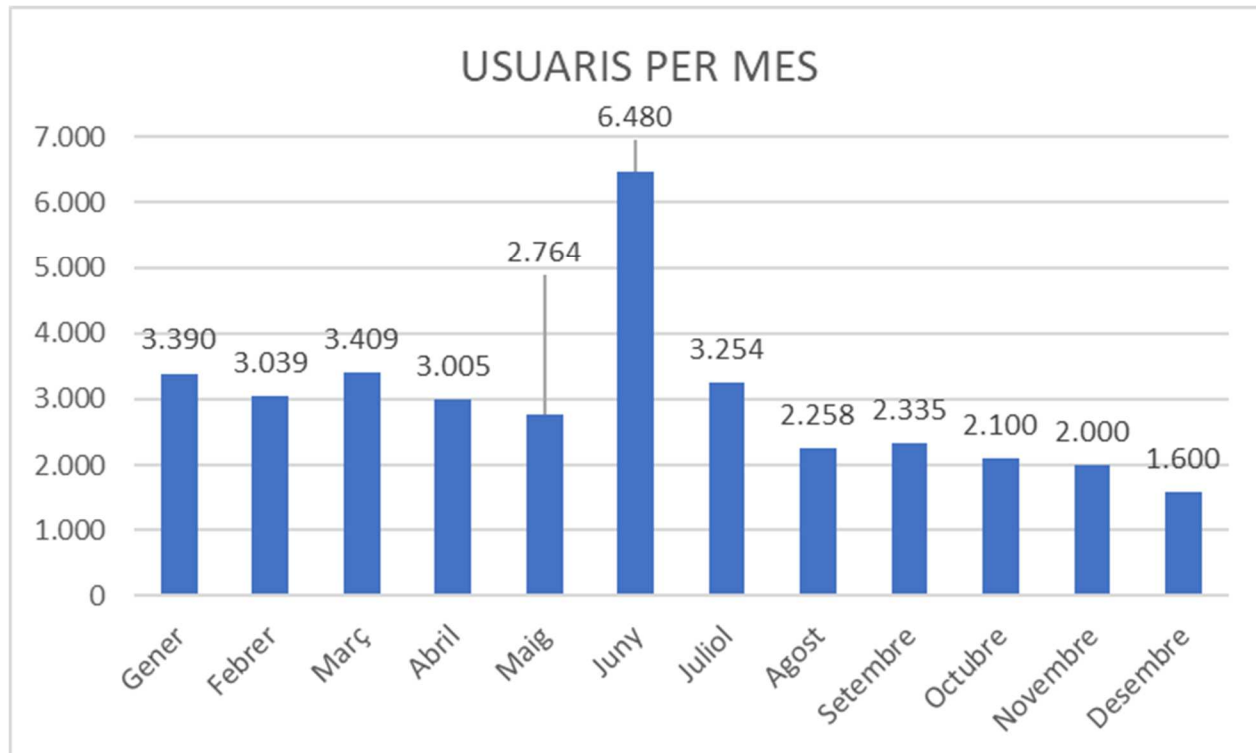
TOTALS ALTES I BAIXES (€)						
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Totals Usuaris	1.073,00 €	7.831,00 €	4.860,00 €	15.725,00 €	4.233,00 €	6.873,79 €



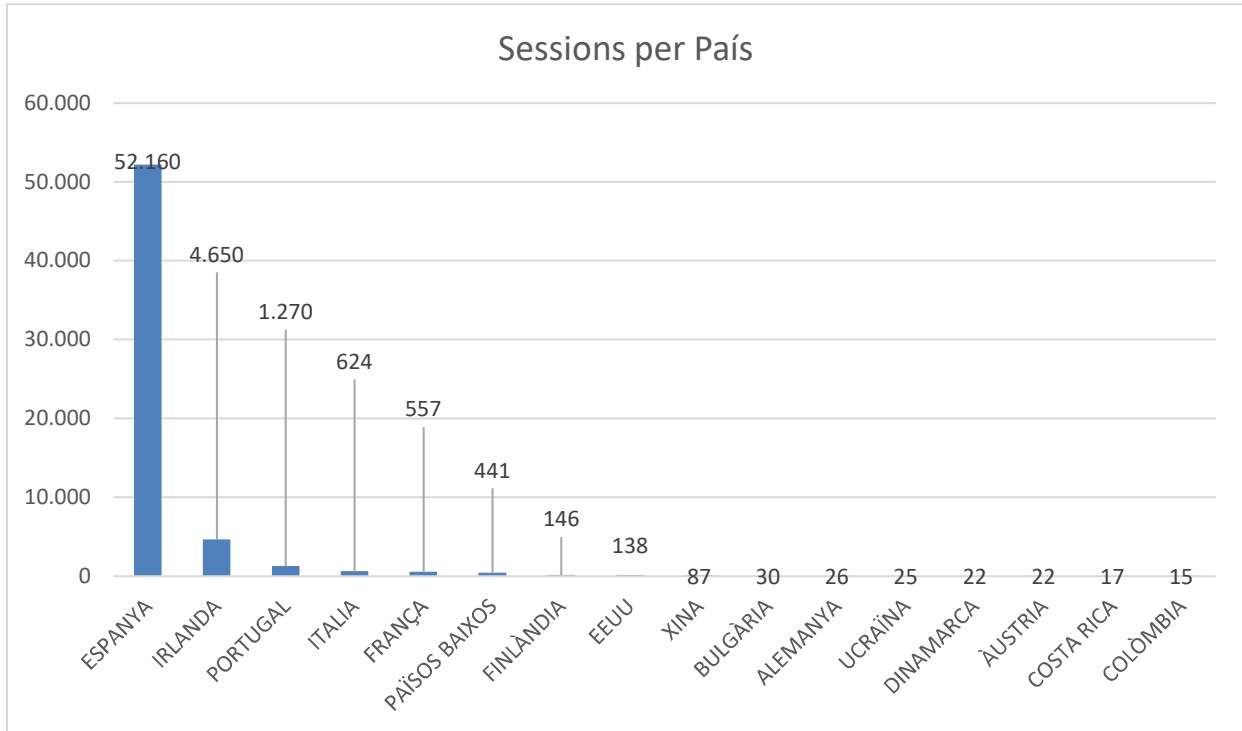
Ingressos en Publicitat per anys



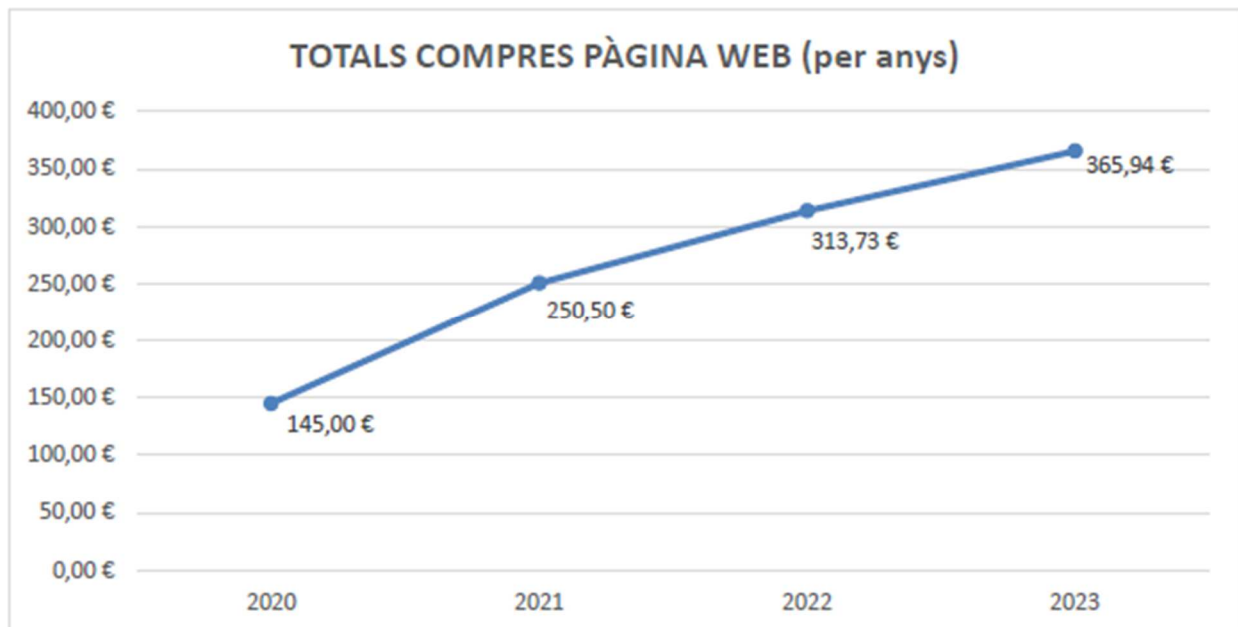
Pel que fa a l'operativa de la pàgina web de Mercolleida, ha enregistrat un total de 35.634 usuaris al 2023 (entenen usuari com la persona que interactua amb el lloc web cada mes):



En el repartiment geogràfic d'aquests usuaris destaca la presència nova d'operadors de Colòmbia i Costa Rica, a més d'un augment relatiu en els procedents dels EUA, Xina i Ucraïna. En qualsevol cas, els usuaris d'Espanya segueixen concentrant el gruix de l'activitat (quantificada per sessions obertes des de cada país).



L'apartat de compres d'informació puntual de cotitzacions a través de la pàgina web de Mercolleida manté la seva tendència a l'alça des de què va ser posat en marxa aquest servei. Al 2023, hi ha hagut un increment del 16,6% envers l'any precedent i, en comparació a l'any 2020, l'augment és del 152,4%.



Pel que fa als serveis dirigits als no usuaris, que són professionals i empreses no acreditades com a usuaris tot i que estan interessats en els serveis de Mercolleida, bàsicament es tracta de Serveis de Consultoria de mercats: Mercolleida ofereix a les Organitzacions interprofessionals del porcí de capa blanca (Interporc) i del Boví de carn (Provacuno) un servei específic de consultoria i d'informació fruit d'acords de col·laboració que es van iniciar l'any 2015 amb Interporc, i el 2018 amb Provacuno. Els ingressos rebuts per aquests conceptes es van mantenir estables al 2023.

A més, durant tot l'any s'ha mantingut l'acord de col·laboració amb entitats relacionades amb el sector porcí de Colòmbia (facturació de pack Porcí i webinars) i s'ha seguit negociant la mateixa possibilitat amb Costa Rica. En el cas de Colòmbia, la relació es d'assessorament sobre gestió de mercats ramaders i per emprar els serveis de Mercolleida com a subministrador d'informació internacional. En el cas de Costa Rica, Mercolleida està negociant l'organització d'un mercat de referència en aquest país i ha mantingut contactes amb diverses instàncies del Govern de Costa Rica, a més d'operadors de porcí d'aquest país, la qual cosa obre noves vies d'ingressos.

L'oferta informativa de Mercolleida "en obert" (és a dir, gratuïta i amb accés també per a no usuaris) es complementa des de l'any 2020 amb un vídeo-comentari setmanal de curta durada on es resumeix la situació de mercat. Es va començar amb el Porcí i s'hi va afegir després el Vaquí. A inicis del 2022 es va començar a fer el mateix en Cereal. En el cas del Porcí, el vídeo-comentari es comparteix amb la Llotja de Cereals de Barcelona gràcies a la bona relació entre aquesta entitat i Mercolleida. Pel que fa a les visualitzacions d'aquests vídeos (oferts a la web de Mercolleida, a YouTube, a Facebook, a Twitter, a Instagram i a LinkedIn) es mouen al voltant de les 1.500-2.000 visualitzacions cada setmana per als comentari de porcí i de cereal cadascun i al voltant del miler pel del boví.

Centre de negoci "Immobilari"

La xifra de negocis en aquest apartat ha estat de 465.791,36 euros, amb un augment de +69.966,24 euros i el +20,4% vers l'any anterior. Com ja s'ha advertit en e capítol d'ingressos, el canvi en diversos capítols comptables fa que la comparació amb 2022 no sigui realista: imputacions que fins ara constacen com a serveis (Llotja) han passat al 2023 a formar part del centre de negoci "Immobilari".

A nivell general, després de procedir al 2022 a unificar la tarifa de lloguer a l'Ajuntament de Lleida, al 2023 es va aplicar un augment del +2,6%, mentre que a la resta de llo0gaters se'ls va aplicar la pujada de l'IPC. Durant tot l'any 2023, l'espai de Mercolleida destinat a lloguers ha estat ocupat al cent per cent.

Aquests descens del -5,2% ha estat compensat, en el global de despeses, en part per la repercussió de l'IPC en la resta de lloguers i per una major utilització del lloguer del Saló de Llotja per a actes (visita de ramaders latinoamericans, eleccions s romaneses...).

A 31 de desembre de 2023, les entitats i empreses que tenien arrendades oficines als edificis de Mercolleida han estat les següents:

Edifici Mercolleida:

- Ajuntament de Lleida: Junta de Sequiatge
- Ajuntament de Lleida: Regidoria de Promoció Econ. Industrial i Comerç, Mercats i Consums.
- Ajuntament de Lleida: Regidoria de Participació Ciutadana, Cooperació
- Ajuntament de Lleida: Serveis de Recursos Humans; Junta Personal i Seccions Sindicals
- Ajuntament de Lleida: Serveis d'Esports
- Consplan SL
- Unió General de Treballadors (UGT)
- Comunitat General de Regants de l'Horta de Lleida

Edifici Àgora-Mercolleida:

- Smart Habents SL (Vithas)

En l'apartat d'ingressos per pàrquing, que ha estat imputat ara al centre de negocis "Immobilari", al 2023 hi ha hagut uns ingressos de 45.784,08 euros, dividits entre 19.164,56 euros en concepte de rotatius i 26.619,52 euros en concepte de targetes d'abonament.

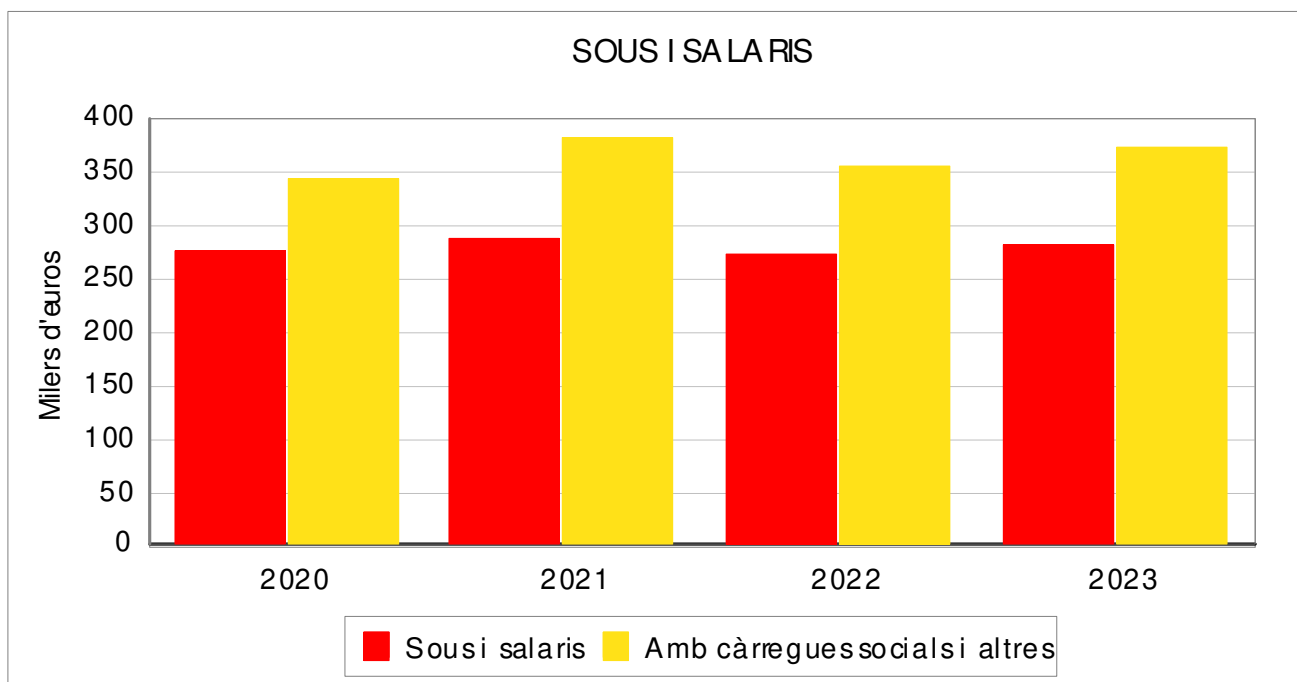
ANÀLISI DE LES DESPESES.

Pel que fa a les partides de despeses, el seu total ha estat de 907.982,33 euros. En comparació amb l'exercici anterior, el volum de despesa general de l'Entitat ha pujat un +5,4% i 46.282,92 euros. La principal explicació d'aquest augment de la despesa ha estat la pujada dels tipus d'interès, que han fet que el capítol destinat a despeses financeres (bàsicament, el préstec subscrit amb una entitat per al finançament de les obres que es van fer de remodelació de l'edifici per acollir oficines) han augmentat un +121%, passant de 34.457,56 euros al 2022 a 76.150,59 euros al 2023.

Així, aquest augment de la despesa ha fet disminuir els beneficis, però no a causa de una major despesa general sinó per la pujada dels tipus d'interès i, en molt menor mesura, també pels reajustaments comptables. El tipus d'interès és Euribor + 1,75 i es va obrir, per un import de 1,8 milions d'euros, el 27 de maig del 2019 i queda un import pendent de 1.218.565,17 euros (99 mensualitats: venciment el 1 de juny del 2032). Posteriorment, el 3 d'abril del 2020 es va fer un altre préstec per 400.000 euros, del qual queda pendent 291.020,27 euros (101 mensualitat: venciment el 1 d'agost del 2032). En ambdós casos, l'any 2023 va acabar amb un tipus d'interès actual és del 5,675%, mentre que l'havia començat amb el 2,94%. El màxim de tipus d'interès es va fer al novembre del 2023, amb la previsió de disminuir al llarg de 2024.

Pel que fa a obres, durant l'any 2023 només s'ha fet l'arranjament de les oficines pròpies de Mercolleida, que havia quedat pendent des que es van fer les obres a l'edifici general. A més de redistribuir l'espai amb una nova compartimentació per guanyar espai per a oficines, s'ha procedit a redistribuir els sistemes d'aire condicionar (fins ara, la maquinària estava a l'exterior, a peu de terra del pàrquing). El cost ha estat de 28.400 euros. A més, s'ha modernitzat els sistemes de vídeo-conferència en dues de les tres sales de què disposa Mercolleida per a reunions, amb un cost total de 5.800 euros, i s'han dut a terme diversos treballs d'adequació del sistemes informàtics de Mercolleida, amb un cost de 2.100 euros.

En l'apartat de personal, hi ha hagut un increment del +3,3%. L'apartat salarial de Mercolleida està marcat pel conveni d'Oficines i Despatxos. Els pagaments de l'empresa a la Seguretat Social han augmentat un +10,4%. Al 2023, la plantilla de Mercolleida ha estat de 8 treballadors: 1 Director General i responsable dels mercats de Porcí i Cereals, 2 responsables d'informació (una per als mercats de Boví i Conill i un altre per als mercats de Farratge, Fruita i Oví), 1 responsable de comunicació, publicitat i xarxes, 1 responsable d'edició i tractament de dades, 1 responsable d'Administració, 1 responsable de manteniment i 1 responsable de neteja.



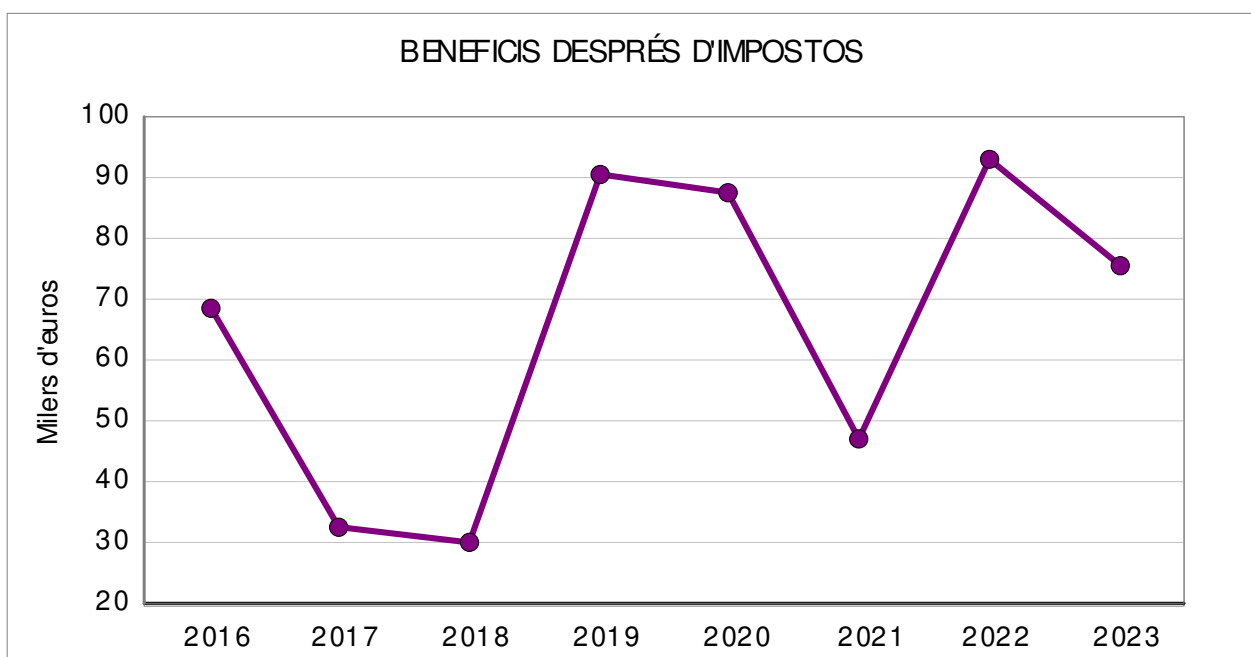
ANÀLISI DEL RESULTAT

Fruit dels moviments d'ingressos i despeses produïts al llarg de 2023, s'ha donat un resultat d'explotació abans d'impost de Societats de 101.459,86 euros, enfront dels 134.983,44 euros que es va donar a l'exercici 2022.

La previsió de l'import de l'Impost de Societats a aplicar a l'exercici 2023 es de 25.716,82 euros, per tant el resultat final després d'impostos serà de 75.723,04 euros.

El cash-flow (resultat net més amortitzacions més provisions) generat durant 2023 ha estat de 327.823,64 euros enfront dels 322.823,64 euros de l'exercici 2022 (augment del +1,5%). Pel que fa al cash-flow després d'impostos, ha estat de 188.522,33 euros.

Any	Beneficis després d'impostos (€)	Cash-flow operatiu (€)
2022	93.153,03	322.823,64
2023	75.723,04	327.800,90



FETS RELLEVANTS AL LLARG DE L'ANY 2023

Durant 2023, Mercolleida ha incrementat la seva presència en congressos, mitjançant la presentació de ponències per part dels analistes de Mercolleida. Els fets més rellevants han estat els següents:

- Porcí: s'han presentat diverses ponències en congressos i actes especialitzats. Entre ells, a la *V Sepor Commodities Exchange*, diverses reunions del *US Soybean Export Council* (webinars i presencials a Lisboa i Madrid), una sessió per a socis de la Cooperativa d'Artesa de Segre, diverses ponències i webinars per a universitats (UdL) i reunions per vídeo-conferència d'assessorament amb PorkColombia i Caporc-Costa Rica. En aquest darrer cas, s'ha signat un conveni per desenvolupar una llotja de porcí i una estructura de mercat a Costa Rica, la qual cosa ha de dur-se a terme durant l'any 2024. Al mateix temps, això ha dut a dissenyar una "Estratègia per a la Internacionalització de Mercolleida". Les llotges de Garrí i Verra estan ja plenament consolidades com a les de referència per a tot l'Estat espanyol i Europa. Hi ha 2 productors i 3 escorxadors que han demanat entrar a la Junta de Preus del Porc. Cada setmana, Mercolleida publica en obert el vídeo-comentari sobre el mercat porcí. Els vídeo-comentaris de porcí se segueixen emetent a la televisió autonòmica de Castella-la Manxa La interprofessional Interporc i l'associació nacional de productors Anprograpor segueixen fent reunions del seu comitè directiu a les instal·lacions de Mercolleida. Mercolleida segueix realitzant el Baròmetre mensual per a la interprofessional espanyola Interporc.
- Vaquí: es duen a terme, entre d'altres, reunions online amb diverses empreses especialitzades en aquest sector. S'ha treballat al llarg de l'any per afrontar una reestructuració de la Junta de Preus, per potenciar-ne la seva professionalització: es reduirà el nombre de participants i es reforçarà el tractament de dades de mercat. Mercolleida segueix realitzant el Baròmetre mensual per a la interprofessional espanyola Provacuno. L'associació de productors Asoprovac ha celebrat diverses reunions a Mercolleida. Cada setmana, Mercolleida publica en obert el vídeo-comentari sobre el mercat vaquí.
- Cereals: s'ha participat a la *European Commodity Exchange* celebrada aquest any a Varsòvia amb presència d'operadors de tot el món. Aprofitant aquestencontre, la Borsa Europea de Cereals ha aprovat la incorporació de Mercolleida en aquesta associació on estan representades les principals borses de matèries primeres d'Europa i que s'encarrega d'organitzar cada any la *European Commodity Exchange*. Mercolleida segueix informant cada dia sobre l'evolució dels mercats de matèries primeres (agràries i energètiques) en relació a notícies actualitzades sobre la guerra a Ucraïna (l'anomenat *Parte de Guerra*). Cada setmana, Mercolleida publica en obert el vídeo-comentari sobre el mercat cereals.
- Oví: després de gairebé dos anys de treball, al novembre Mercolleida va realitzar la primera Junta de Preus d'Oví d'àmbit nacional. És la primera d'aquest tipus que es fa a Espanya i compta amb representació empresarial de tot l'Estat, tant com a membres de la Junta com en la funció de subministradors de dades setmanals d'activitat.
- Fruita: s'ha avançat en els contactes amb empreses del sector per tal de revitalitzar la Junta de Preus de Fruita de cara a la propera campanya 2024-2025.
- Llotja de Referència: al març, Mercolleida va rebre oficialment (Departament d'Acció Climàtica i Ministeri d'Agricultura) el reconeixement com a Llotja de Referència per als sectors Porcí, Vaquí, Oví, Cereals, Farratge i Fruita.
- Celebració del dinar del Porcí: Al 2023, va comptar amb més de 120 convidats de tot l'Estat. A més d'operadors del porcí, la presència dels quals és la majoritària, s'hi va convidar també operadors de cereal i fabricants d'elaborats carnis, reforçant així tant la col·laboració amb la Llotja de Barcelona com la confirmació d'aquesta reunió com la més important del sector porcí espanyol: reuneix ramaders, escorxadors, fabricants i comercialitzadors de cereal. Al mateix temps, serveix de marc per al lliurament del premis Pronosporc amb què Mercolleida distingeix els millors analistes del sector porcí de l'Estat.

ACTES AMB PARTICIPACIÓ DE MERCOLLEIDA (ANY 2023)

GENER	FEBRER	MARÇ	ABRIL
Celebració PRONOSVAC (Lleida)	Video-conferència amb Porcí Costa Rica	Reunió a Madrid preparatòria nova Junta d'Oví	Reunió per vídeo-conferència preparatòria nova Junta d'Oví
Reunió FCAC / COPA-COGECA al Saló de Llotja de Mercolleida (porcí)	Ponència en el Màster de Sanitat i Producció Porcina d'ETSEA (Lleida)	Visita a Meat Atraction (Madrid)	Reunió amb AFRUCAT sobre la Junta de Fruita
Entrevista amb Monitor Deloitte per al Pla Estratègic del Porcí d'Interporc	Article per a l'Anuari del Port de Tarragona	Dinar amb FECIC-AECOC (Lleida)	Video-conferència amb Porcí Costa Rica
	Visita de ramaders de Porcí de Westfàlia (Alemanya) a Mercolleida. Ponència	Entrevista amb Assessoria sobre Fira de Lleida	Reunió amb JARC
		Visita a FIGAN (Saragossa) (Vaqui)	
		Participació a la Llotja Interpirinenca de Cereals (Mollerussa)	

MAIG	JUNY	JULIOL	AGOST
Ponència a Jornada USSEC Madrid (Porcí/Cereals)	Video-conferència amb Porcí Costa Rica	Participació en la Taula de la Sequera (Lleida)	
Ponència a Jornada Cereals Osca	Webinar de MLL sobre la Llei de la Cadena Agroalimentària (col·laboració amb bufet Gómez Acebo de Pombo)	Reunió a Madrid preparatòria nova Junta d'Oví	
Participació en la Llotja Mediterrània de Cereals (Barcelona)	Visita de ramaders de Porcí de la Bretanya (França) a Mercolleida. Ponència	Ponència a la Cooperativa d'Artesa de Segre (Porcí/Cereals)	
	Participació en la celebració de l'aniversari d'Interporc (Madrid)		
	Participació en la Jornada Tècnica Sector Ramader i Carnissers Minoristes (Barcelona)		
	Participació en la IGC Grains Conference (Londres) (Cereals)		

SETEMBRE	OCTUBRE	NOVEMBRE	DESEMBRE
Webinar fet per Mercolleida per a l'Associació de Productors de Porcí de Colòmbia	Video-conferència amb Porcí Costa Rica	Reunió amb Universitat de Física de Barcelona per la revisió del STPorc	Celebració PRONOSPORC (Lleida)
Video-conferència amb Porcí Costa Rica	Participació en la Borsa Europea de Cereals a Varsòvia (Polònia)	Visita de productors de Porcí i Cereals de Romania a Mercolleida. Ponència (amb col·laboració amb FCAC).	
Ponència a Pinsos Yak (Porcí)	Ponència a Mercolleida per a una visita de productors de porcí d'Amèrica del Sud (col·laboració amb 333 LATAM)	Signatura de conveni de col·laboració amb CAPORC (vídeo-conferència)	
Reunió a Madrid preparatòria nova Junta d'Oví	Participació en la celebració del Porc d'Or (Lleida)	Primera Llotja Nacional d'Oví a Mercolleida (presencial)	
Participació en Curs de Cobertura de Riscos, Futurs i Opcions de Cereals d'AESTIVUM (Madrid)	Ponència a la SEPOR de Lorca (Múrcia) (Porcí/Cereals)	Reunió per a la captació de nous membres de la Junta de Vaquí (Osca)	
	Participació a la Jornada Tècnica de Boví de Carn (Alcarràs)	Reunió amb nous directius de BonÀrea (Guissona)	
		Participació com a convidat a l'Assemblea General d'Anrogapor (Madrid)	

EVOLUCIÓ AL 2023 DELS MERCATS AGRARIS QUE OPEREN A MERCOLLEIDA

- Porcí: Miquel Àngel Bergés.
- Boví i Conill: Violeta Sancho.
- Oví, Cereals, Farratge i Fruita: Lluç Areny.

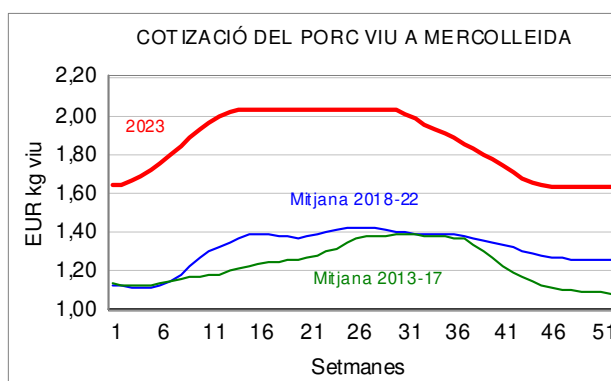
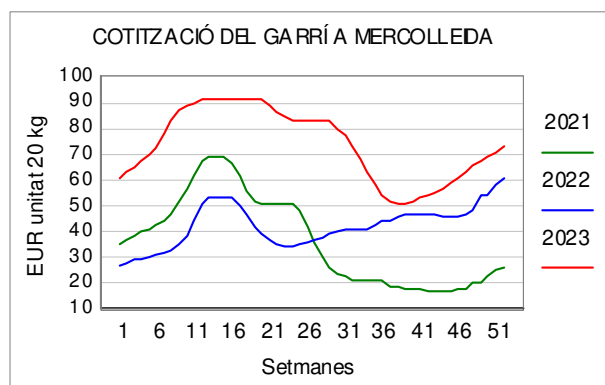
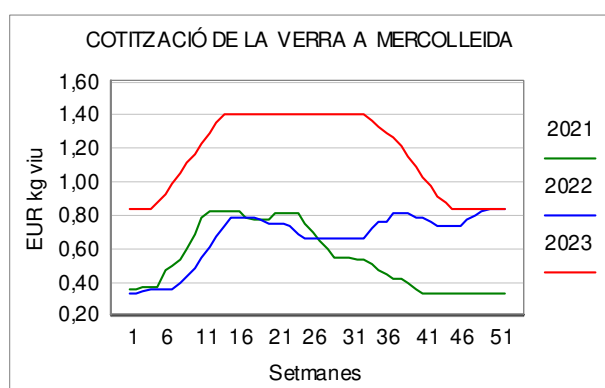
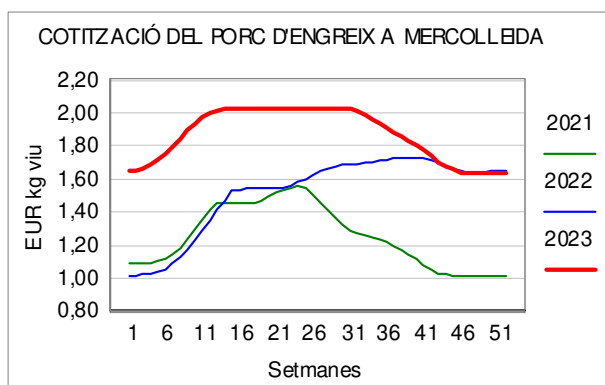
EL MERCAT DEL PORCÍ

Les 52 setmanes de l'any 2023 deixen rere seu una cotització mitjana a Mercolleida de 1,869 euros/Kg/viu, la qual cosa suposa un augment del +23,4% en comparació amb la mitjana del 2022 (+35,4 cèntims). Comparant amb referències anteriors, la mitjana del 2023 resulta un +42,0% (+55,3 cèntims) superior a la mitjana 2018-2022 i un +51,5% (+63,5 cèntims) superior a la mitjana 2013-2017. És la mitjana més alta de la història (sense deflactar, és a dir, sense tenir en compte la inflació, que aquest any ha estat de nou un factor molt rellevant). Com al 2020 (covid), al 2021 (covid, PPA a Alemanya i caiguda de la importació xinesa) i 2022 (guerra a Ucraïna i encariment dels costos de producció), també l'any 2023 ha estat totalment atípic en la seva corba de preus i s'ha vist l'efecte dels factors d'anys anteriors (PPA, guerra, costos) sobre els efectius porcins globals de la UE, és a dir, una reducció substancial de l'oferta de porcs y de la matança i producció càrnica. a i l'encariment de costes que ha provocat. Això ha provocat que, després d'un 2020 i un 2021 en què el moviment més repetit de la cotització fou el descens i un 2022 on va primar l'ascens, el 2023 hagi estat un any amb majoria de repeticions.....Però en un nivell rècord de cotització mai vist abans. Així, en aquestes 52 setmanes del 2023, la cotització ha pujat en 12 setmanes i ha baixat en 17, deixant la repetició per a les 23 setmanes restants. Ha estat un any de rècord, amb aquests 2,025 euros que s'han mantingut durant bona part de la primavera i l'estiu, encadenant més setmanes que mai repetint i, a més a més, en aquest alt nivell de cotització. Les pujades (amb un total de +38,0 cèntims) s'han concentrat des de finals de gener fins a inicis d'abril, partint d'un nivell ja alt. Mentre, els descensos (amb un total -39,1 cèntims en total) van començar a les primeries d'agost i es van mantenir fins a les darreries de novembre. 2024 va començar amb una cotització inferior en 1,1 cèntims (-0,7%) a la de l'inici del 2023..

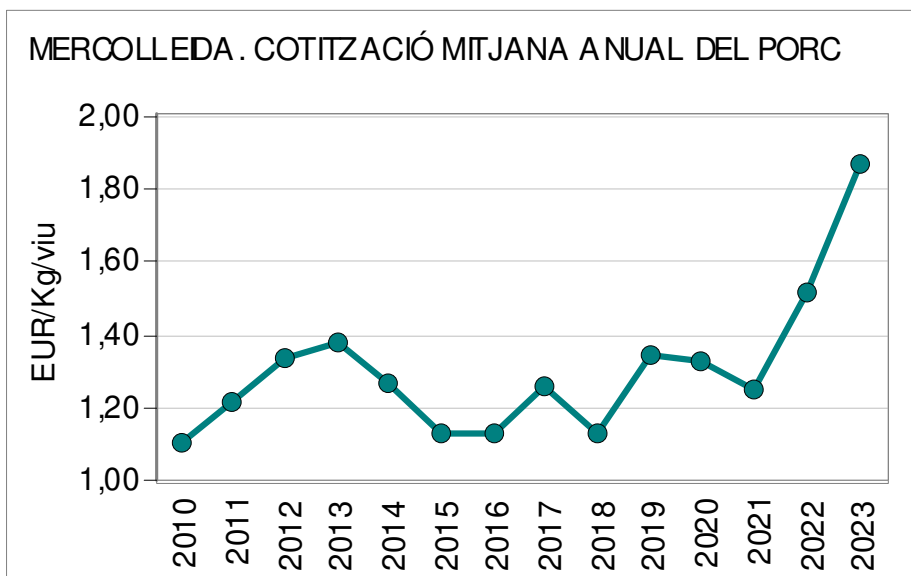
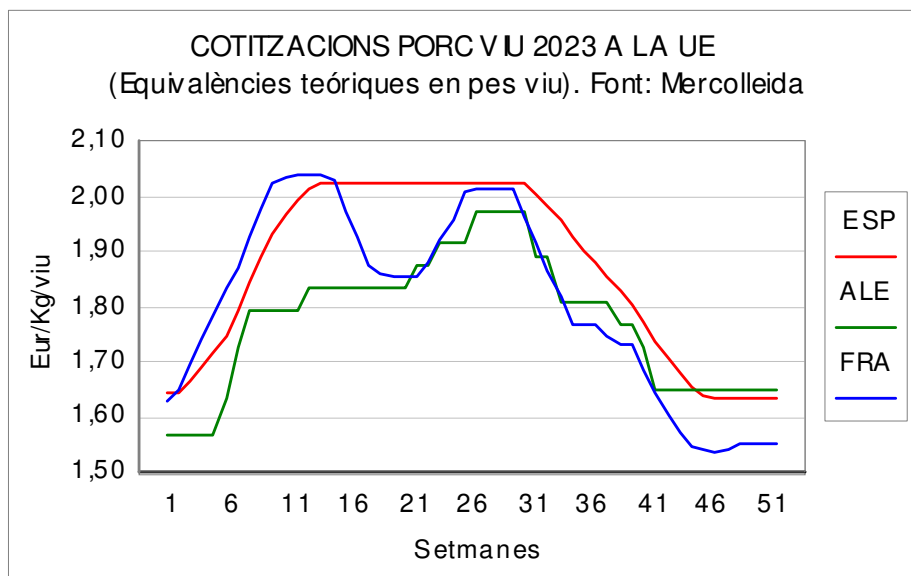
Pel que fa al garrí, l'any 2023 la cotització base de Mercolleida (sense incloure bonificacions) del garrí nacional en posició granja d'origen s'ha anotat una mitjana de 73,68 euros/unitat (+74,3% i +31,44 euros en comparació a la mitjana del 2022). Hi ha hagut 24 setmanes de pujades, 13 de baixades i 15 de repeticions. La cotització de sortida del 2024 ha resultat un +23,0% superior a la primera del 2022: 14 euros més. Cal destacar també, per segon any consecutiu, l'augment de les importacions de garrins del nord de la UE, a causa de la minva de disponibilitats a Espanya provocada per problemes sanitaris. El preu mig en destí espanyol del garrí holandès ha estat de 99,65 euros (un origen), la qual cosa suposa un augment del +77,6% y de +43,55 euros/cap en comparació a la mitjana del 2022, segons les dades recopilades per Mercolleida. En base als taulers holandesos de cotització BPP, la variació ha estat del +62,2% i +26,70 euros.

A la verrea, la cotització base mitjana del 2023 a Mercolleida (que és la referència que, com al garrí, s'empra en la majoria de les transaccions que es fan a tot l'Estat) s'ha situat sobre els 1,168 euros/Kg/viu, la qual cosa li ha suposat un augment del +69,8% i de 48 cèntims/Kg en comparació al 2022. Hi ha hagut 10 setmanes de pujades, 12 de baixades i 30 de repeticions. Això ha fet que l'any 2024 comencés exactament amb la mateixa cotització com va començar 2023. La forta competència que hi ha hagut al mercat espanyol, amb l'aparició d'un nou operador en la compra, ha provocat fortes pujades de la cotització i el manteniment d'un nivell rècord de la cotització durant bona part de l'any. Cap a la tardor, la retirada del mercat d'aquest mateix operador va provocar la caiguda del preu, que va desfer mil·limètricament la pujada anterior; va baixar el mateix que havia pujat.

En general, l'any 2023 ha estat marcat per ser el segon any consecutiu de reducció de l'oferta de porcs a tota la UE i, també, a Espanya. Això ha tensat el mercat d'aprovisionament d'animals vius per part de l'escorxador, mentre que el mercat de vendes de carn ha estat pressionat per la pèrdua de poder adquisitiu del consumidor europeu (inflació) i per la continuada perduda d'exportacions a tercers països (manca de demanda a Xina en particular i a tota Àsia en general i manca de competitivitat dels exportadors europeus en relació als americans, per preus). Per això, la carn de porc ha passat un primer semestre molt complicat per als escorxadors però el darrer trimestre d'any sí ha aconseguit assolir nivells de preus més alts i, amb la cotització del porc viu baixant, els escorxadors han gaudit de bons marges, tot i que només fos en el tram final de 2023. A tota Europa hi ha un excés de capacitat de matança instal·lada, ja que la reducció de la cabanya de mares al nord de la UE no es preveu que es recuperi. Les restriccions de polítiques ambientals i de benestar animal segueixen pressionant sobre les produccions ramaderes europees, limitant-ne l'oferta, mentre que els canvis en els hàbits alimentaris i la pèrdua de competitivitat exportadora seguir pressionant sobre les vendes de carn, limitant-ne la demanda. Així que el mercat europeu està obligat a buscar un nou equilibri entre oferta i demanda abans de poder estabilitza els preus. I, com a rerefons de tot, el risc contant de l'expansió de la Pesta Porcina Africana (PPA), que segueix present per a tot l'espai europeu.



PREUS MITJANS DEL PORC A LA UE (equivalències aproximades en euros/Kg/viu) Font: Mercolleida					
	2019	2020	2021	2022	2023
Espanya	1,35	1,33	1,25	1,52	1,87
Alemanya	1,34	1,23	1,03	1,40	1,78
França	1,32	1,23	1,19	1,51	1,81
Holanda	1,33	1,19	1,02	1,34	1,74



EL MERCAT DEL BOVÍ

Tot i que es van atenuar, al 2023 es van continuar arrossegant uns costos de producció bastant sostinguts pels efectes de la guerra d'Ucraïna, així com també unes cotitzacions elevades i uns preus de la carn incrementats, fent que el consum de carn de vaquí caigués. Per tant, totes dues parts del mercat van patir complicacions: per la part dels ramaders van haver de produir amb uns alts costos i per la part dels escorxadors van haver d'intentar ser competitius per poder comercialitzar tant a nivell nacional com per a l'exportació.

Fent una mica un recorregut al llarg de l'any, al principi les cotitzacions es van mantenir pràcticament inamovibles en totes les categories. Lògicament, les comandes dels escorxadors es van reduir després dels afartaments de les festes nadalenques, però també l'oferta d'animals va ser justa i de poc pes, per la qual cosa l'equilibri va respondre al poc bestiar disponible alineat amb la baixa demanda. Les vendes, es van trobar a nivells inferiors a les de l'any 2022, però també la situació no era la mateixa. En 2023 la costa de gener va ser especialment empinada: La població després de realitzar les despeses nadalenques, se'ls va afegir el context inflacionari que va afeblir la capacitat econòmica dels consumidors. A més, la carn de boví no és un producte econòmic respecte a altres carns més barates (encara que també van pujar de preu), per la qual cosa va ser un dels productes més damnificats de la cistella familiar. A més a més cal fer esment a que les carns i els peixos van ser exclosos de la baixada de l'IVA de la mesura que va prendre el Govern amb l'objectiu d'esmortir l'impacte de l'augment de la inflació.

Quant als costos de producció als quals van haver de fer front els ramaders, els descensos de les matèries primeres (cereals) van trigar a arribar al pinso, que no va acabar de baixar amb claredat. A més, es van trobar amb uns augments més que substancials del cost de la reposició: mamons i pasteros es van trobar molt escassos i es van disparar de preu, per la qual cosa el cost de producció va augmentar per als ramaders. I amb aquesta situació, en molts casos van optar per entrar menys animals.

Del costat de la indústria, el baix nivell en les vendes va implicar desajustos econòmics i la gran majoria de les indústries no van tenir marges positius a l'inici de l'any. Els escorxadors van prendre diferents mesures per a optimitzar instal·lacions i economia: Alguns van optar per baixar el sacrifici d'animals cada setmana, mentre que uns altres van decidir treure un dia de sacrifici.

Després de la calma generalitzada de l'inici d'any, es van veure suaus impulsos amb l'arribada de Setmana Santa i el Ramadà, encara que tant industrials com ramaders es van mantenir cauts amb les referències, en una situació incòmoda per a totes dues parts. La indústria va seguir amb les males sensacions de les vendes i a més a més, amb l'arribada de millors temperatures, els davanters van perdre valor (carn que s'utilitza sobretot per estofar). Per altra banda, l'oferta tampoc era la que s'esperava per a aquestes dates, que habitualment solia estar més saturada de bestiar. El pinso continuava sense reduir el preu en quanties considerables i la palla es va disparar pràcticament cada dia que passava per l'absència de pluges.

I mentrestant, el consumidor mitjà es va trobar amb una economia molt justa, els hàbits alimentaris de la població van derivar cap a productes més bàsics i van descendir la despesa dels aliments frescos. Únicament l'exportació va tenir més animació, encara que cada vegada amb més resistència pel preu per part dels països compradors.

Després de Setmana Santa i Ramadà, la demanda va caure i el mercat es va trobar amb alguns excedents, així com una recessió del poder consumista després de la despesa ocasionada per a les dates assenyalades. L'oferta va començar a augmentar per una qüestió estacional que finalment va ser el detonant per a efectuar descensos en les referències.

Al maig definitivament es va consolidar el canvi de tendència a la baixa, després d'un principi d'any molt estable. La sortida d'oferta de bestiar de la zona centre i sud d'Espanya va acabar pressionant a les referències. No obstant això, al nord-est peninsular, els elements que conformen el mercat es van trobar més equilibrats. Pel seu costat, també el mercat lliure va exercir el seu particular paper amb pressions a la baixa oferint animals a menor preu.

Paral·lelament, hi va haver una multitud de vaques per a sacrificar una vegada complerts els requisits de tenir-les presents a l'explotació fins a l'abril, per a cobrar una ajuda. Els ramaders estaven incentivats a més pels estralls que va causar la sequera, que va provocar que preferissin no enfrontar-se als alts costos que suposava mantenir-les. En aquesta situació, els escorxadors van haver d'anar dosificant-les en les seves planificacions de sacrifici davant de la impossibilitat de processar totes les que s'ofertaven, generant congestions puntuals. Aquests magres que van generar les vaques van sortir a preus molt econòmics, entrant en competència amb el dels anolls.

A més de la competència nacional (que ja és era molt dura), els escorxadors que exportaven també van haver de competir amb un mercat internacional molt agressiu. Alguns països europeus com Polònia, Alemanya i Àustria van tenir preus més econòmics que els espanyols. Aquesta competència externa es va traduir en una disminució de les exportacions i en una major dificultat per a accedir a mercats estrangers, la qual cosa va

agreuja encara més la situació. Amb les baixades de les referències es va pretendre reactivar les vendes, poder exportar i evitar que entrés carn més barata d'altres països.

A finals de juny va ser la Festa del Xai, aquesta tradició celebrada pels musulmans (2,3 milions residents a Espanya) va implicar que aquest col·lectiu optés per adquirir i consumir xai, i com a resultat la carn de boví es va veure desplaçada.

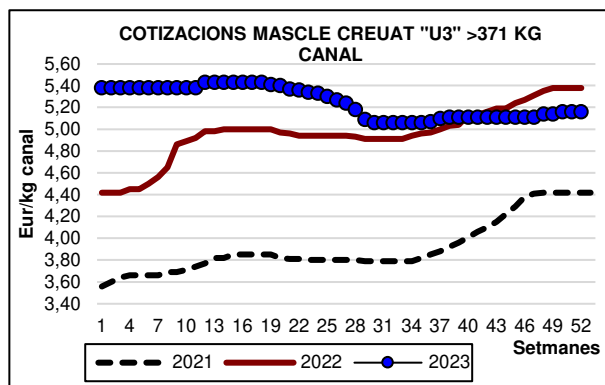
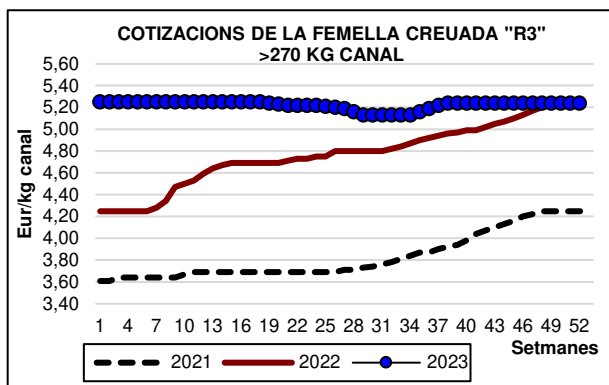
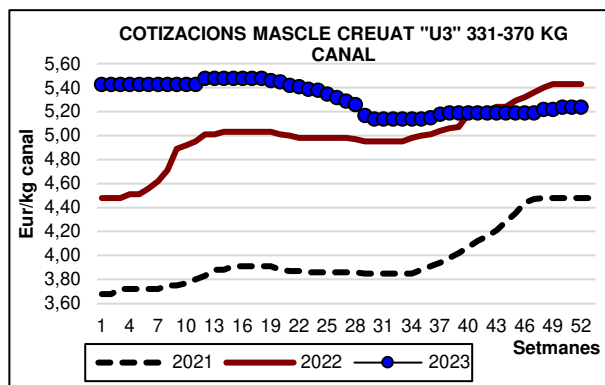
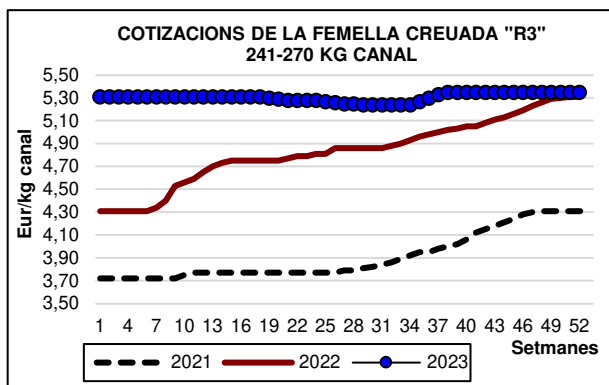
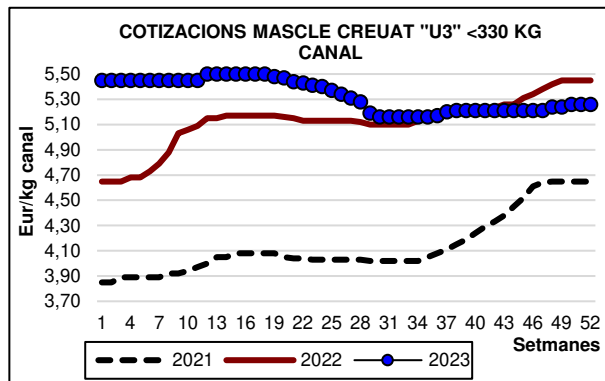
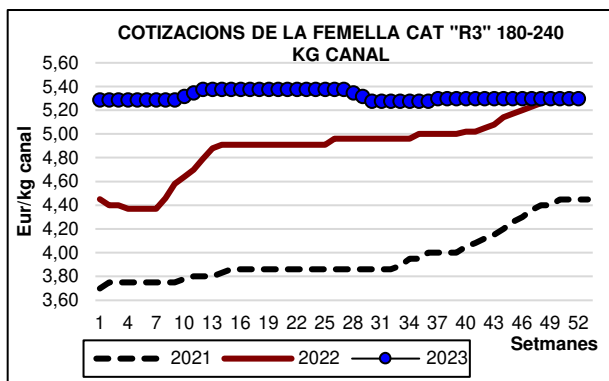
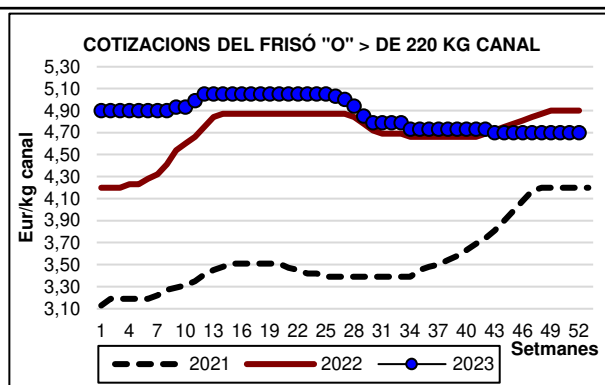
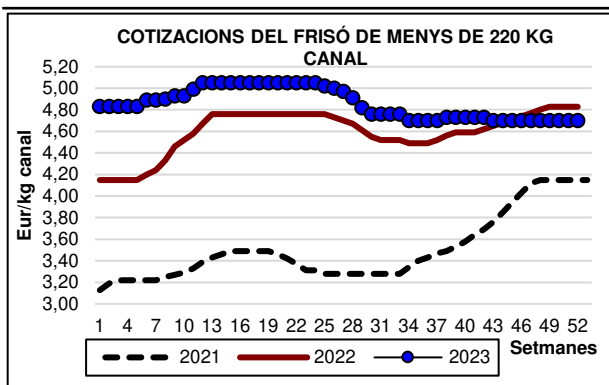
A principis d'estiu es va mantenir la tendència baixista per la dificultat de vendre carn tant a nivell nacional com per a exportació. Els escorxadors acudien al mercat lliure buscant el preu més baix, la qual cosa suposava encara més pressió per als descensos. A l'agost es va frenar la tendència baixista i es va entrar en un període d'estabilitat durant el mes. Les vendes es van activar pel turisme en les costes i també perquè Europa va estabilitzar les referències, la qual cosa va ajudar a Espanya a tenir una major activitat exportadora. Va haver-hi augments de la demanda per part de països com Itàlia, que va mostrar gran interès per l'arribada del Ferragost i també Portugal per a poder atendre els seus turistes.

A finals d'agost, la direcció de les cotitzacions van prendre una trajectòria positiva, tendència que va continuar al setembre amb el retorn de la població a les ciutats després de les vacances. Amb la volta a l'activitat i quotidianitat juntament amb el calendari escolar, es va notar un augment de les peticions per reomplir les càmeres, amb una oferta més reduïda, que ja no era la mateixa que fa un mes. Aquesta situació va ser aprofitada per alguns ramaders per retenir animals esperant a que el mercat s'anés revaloritzant i obtenir així el major rendiment econòmic possible.

Al acabar setembre el mercat es va estabilitzar, i en això va ajudar la caiguda de les vendes, ja que els consumidors sovint es troben en una situació on han de fer front a una acumulació de despeses (tornada a l'escola) i que impacten significativament en les finances personals i familiars. A més, les elevades temperatures van persistir, la qual cosa va agregar un factor addicional que va disminuir el desig de consum d'aquest tipus de carn.

Les expectatives dels ramaders de grans revaloracions a partir de la segona meitat d'any es van topar que ni van ser tantes, ni tan fortes, ni van durar el que esperaven. No va haver-hi massa oferta, però tampoc demanda ni vendes, per la qual cosa l'equilibri del mercat es va trobar en els nivells baixos de tots dos paràmetres. Tots els operadors voldrien més animació i que es vengués més, i que hi hagués més marge per a tots, no obstant això, aquesta situació no es va donar. Únicament va haver-hi bona demanda per part del Marroc, que va adquirir animals i carn d'alta qualitat a preus elevats.

Cap a finals d'any i en plena campanya nadalenca, històricament aquest moment havia estat propici per a revaloracions substancials; no obstant això, el context de mercat no va brindar un suport favorable. Els ramaders van experimentar un augment de les sol·licituds d'animals de cara a la campanya nadalenca, tot i que les comandes no van ser prou fortes. En un mercat altament competitiu, la indústria es va enfrontar a dificultats per a defensar la carn, ja que les empreses van lluitar per mantenir els seus nivells de vendes, a vegades fins i tot a costa dels seus propis marges. En resum, desembre es va caracteritzar per una oferta ajustada d'animals, però amb disponibilitat de carn, generant així una situació delicada en el mercat.



Mitjana de preu del bestiar vaquí segons categories i classificacions. €/kg canal

Categoria	Classificació	2019	2020	2021	2022	2023
<i>Femella creuada 180-240 kg/canal</i>	U3	4,10	3,93	4,17	5,05	5,53
	R3	3,90	3,74	3,97	4,85	5,33
<i>Femella creuada 241-270 kg/canal</i>	U3	4,04	3,87	4,12	5,03	5,51
	R3	3,84	3,68	3,92	4,83	5,31
<i>Femella creuada més 271 kg/canal</i>	U3	3,92	3,76	4,09	5,02	5,47
	R3	3,67	3,52	3,84	4,77	5,22
<i>Mascle creuat menys 300 kg/canal</i>	U3	3,99	3,82	4,15	5,12	5,33
	R3	3,73	3,56	3,89	4,88	5,13
<i>Mascle creuat 331-370 kg/canal</i>	U3	3,82	3,65	3,98	5,00	5,31
	R3	3,66	3,49	3,82	4,83	5,11
<i>Mascle creuat més 371 kg/canal</i>	U3	3,71	3,54	3,91	4,96	5,25
	R3	3,50	3,33	3,70	4,75	5,05
<i>Frisó menys de 220 kg/canal</i>	O3	3,26	3,22	3,51	4,60	4,86

En el cas dels animals d'engreix, tampoc es van lliurar de la inflació que va continuar al 2023 arran del conflicte bèl·lic. L'inici d'any va ser una mica al ralentí i sense especial activitat destacable. L'oferta, que ja era escassa, va anar minorant al llarg del mes de gener, mentre que la demanda es va mantenir poc animada. Tant els mercats nacionals i fires de bestiar, com les importacions de mamons provinents d'Europa van continuar ensopits. L'arribada del fred, després d'un desembre relativament càlid, va fer que es baixés el ritme d'activitat i operacions per estar més pendents de la sanitat dels animals. D'altra banda, va haver-hi molta confusió en l'aplicació de la normativa de la prova de tuberculosi en vedells, obligatòria des de principis de 2023. Conforme va avançar l'any va haver una caiguda progressiva de l'oferta, que va acabar portant a impulsar les cotitzacions d'aquests animals. El flux de vedells arribats de França es va reduir, amb alguns dels exemplars que es van destinar a carn de vedella blanca, la qual cosa va impulsar encara més les referències, en minvar més l'oferta.

La demanda al febrer poc a poc va anar augmentant entre els ramaders, encara que amb cautela, ja que buscaven assegurar la rendibilitat econòmica a llarg termini. Però es van topar amb moltes incerteses com l'augment del preu dels cereals i del pinso, els dubtes sobre la futura evolució del preu de la carn, l'augment del preu de les vacunes i la palla, l'augment dels interessos en les pòlisses i un llarg etcètera.

A Espanya es van matar moltes vaques i va caldre importar bestiar d'altres països per a poder aprovisionar aquí. Pel que el mercat va mantenir la tendència positiva a causa de l'escassetat d'oferta. Únicament l'oferta va augmentar amb l'arribada dels animals de la campanya irlandesa. Les primeres partides van arribar amb exigències de preus elevades, que es van anar suavitzant conforme va avançar març. Cal destacar també, que el comprador d'aquesta mena d'animals és molt específic. De la resta de països com Alemanya o França van arribar exemplars a comptagotes, sense volums importants.

La caiguda de l'oferta va arribar al 2023 amb dos mesos d'avançament a l'habitual, quan normalment això succeïa a l'abril-maig. Els ramaders no sabien si realitzar entrades o no per la falta de confiança en la direcció futura dels preus de la carn. Únicament els ramaders amb compromisos i planificacions amb els escorxadors van realitzar les entrades i van pagar el necessari per a aconseguir bestiar.

Després dels dies festius de Setmana Santa l'activitat va descendir. La poca demanda (molt desconcertada, amb por i pessimisme) es va equilibrar amb la poca oferta disponible. Altres anys quan hi havia hagut increment de preus de compra, també hi havia hagut una demanda forta. Però al 2023 es van pujar els preus, però no ho va fer la demanda.

La sequera va afectar especialment als animals d'engreix, els pasteros que arribaven al mercat ho feien amb menys quilos perquè els prats i pastures es veïen afectades. I per a no donar-los-hi de menjar els treien a mercat per a estalviar en mà d'obra i en cost d'aliment amb el qual caldria suplementar-los. L'escassetat de palla també va interferir a frenar una mica les entrades perquè va haver-hi integrats que si no se'ls portava palla no estaven disposats a entrar vedells.

A causa de la falta de disponibilitat, les entrades d'animals es feien amb major freqüència i en quantitats més petites, amb dificultat per a realitzar lots grans.

Cap al juny es va començar a notar el descens del preu del pinso i l'arribada de les pluges, encara que tardanes, van donar una mica de respir. L'oferta d'animals continuava sent reduïda i fer lots va ser complicat, tant va ser així que els camions que arribaven amb animals provinents d'Europa van ser compartits entre les diferents empreses importadores i van anar fent parades i carregant animals segons passaven pels diferents països.

El motiu de la poca disponibilitat d'animals, a part de per estacionalitat, va ser perquè l'any passat es van sacrificar moltes vaques pels baixos preus que es pagaven per la llet.

Malgrat la limitada oferta, al juliol es van començar a efectuar els primers descensos en les cotitzacions després de moltes setmanes d'immobilitat. En les fires nacionals del nord del país, els reajustaments a la baixa van ser necessaris per a poder vendre. Fins i tot en alguna setmana del mes no es van aconseguir vendre tots els exemplars. La baixa demanda es va deure a diverses situacions adverses. Una d'elles va ser la climatologia típica de l'estiu, amb setmanes d'altres temperatures. Paral·lelament, la carn blanca va afloxar, la qual cosa va fer que aquests animals es quedessin en el mercat. A més de la feina de la granja, molts productors van haver de combinar-la amb activitats agrícoles com el cultiu de blat de moro o acabant de collir ordi, la qual cosa va afegir un factor addicional a la seva falta de disposició. I finalment, l'activitat també es va alentir a causa de les vacances. A l'agost es va presentar un panorama caracteritzat per la recuperació de l'oferta d'animals. Malgrat l'arribada de propostes comercials des de diferents països, com Alemanya, Itàlia i especialment França, els ramaders van mostrar reticència a comprar a causa de la calor extrema i la situació en la que arribaven els vedells (poc pes). La festivitat del 15 d'agost va disminuir encara més l'activitat al mercat, ja que moltes empreses importadores i ramaders van aprofitar per a prendre un descans. A més a més, per a les festivitats locals, que moltes són a l'estiu, no es van realitzar fires de bestiar.

Al setembre, el mercat semblava que anava a reprendre l'activitat després d'un mes d'agost molt tranquil, però la Malaltia Hemorràgica Epizootica va començar a expandir-se per Espanya, Portugal, França i Itàlia. Les incerteses sobre l'evolució sanitària van introduir ombres tant en l'oferta com en la demanda. El vector va anar passant i proliferant per les altes temperatures d'un setembre atípic. En la pràctica, va haver-hi algunes restriccions en el moviment de bestiar.

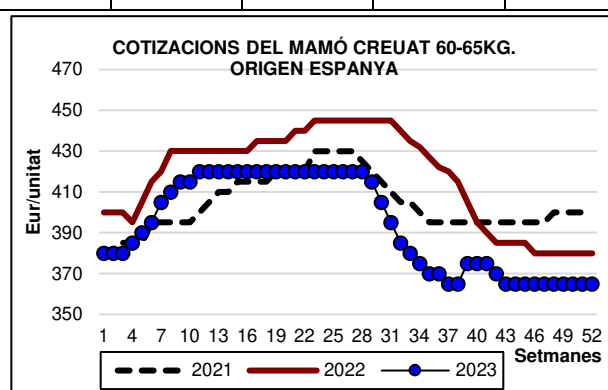
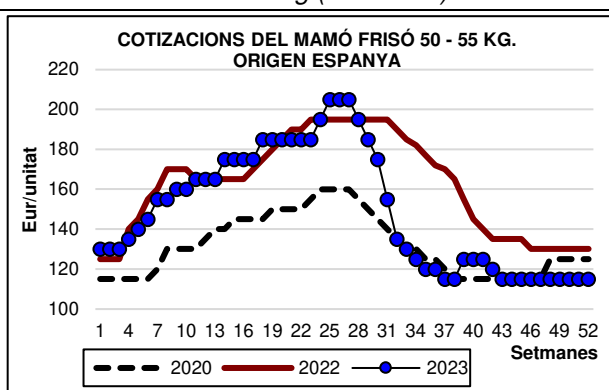
La temporada forta de mamons va ser per a l'octubre-novembre i el mercat es va trobar amb un augment de l'oferta tant per la sortida de producció nacional com per la importació d'animals d'Europa, i molt especialment pels francesos. L'augment d'animals va provocar que es registressin disminucions en les referències. Però alhora el preu de la carn es va estancar durant tot el mes i el mercat no va oferir intencions de grans canvis ni garanties de rendibilitat, la qual cosa va fer que els ramaders anessin més conservadors en les seves decisions. Al mateix temps, els costos de producció van continuar sent elevats, encara que el pinso descendís lleugerament no ho va fer de manera significativa.

Al novembre les cotitzacions es van mantenir estable després d'una tendència de diverses setmanes de baixades. Paral·lelament els costos de producció van continuar sent sostinguts, amb un cost del pinso i de la palla elevats, encara que haguessin descendit. Pel que si no es comprava la reposició a bon preu, no s'entrava.

Cap a finals d'any es va reduir la disponibilitat, la qual cosa va mantenir en un estat notable de calma les cotitzacions del mercat de reposició.

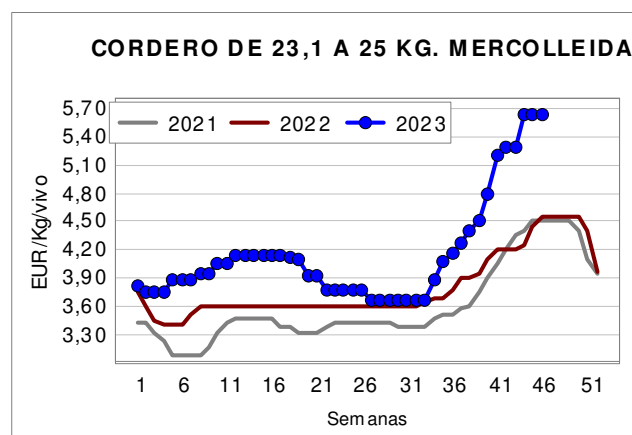
El 2023 va representar un desafiament per a la rentabilitat del sector, marcat pels elevats costos de la palla i el pinso i els ajustos que va sofrir la Política Agrícola Comuna (PAC).

Categoria	2019	2020	2021	2022	2023
Mamó frisó de 55 kg (Eur/unitat)	142	128	132	163	149
Mamó creuat de 60-65 kg (Eur/unitat)	459	421	404	418	394



EL MERCAT DE L' OVÍ

Al llarg de 2023, el mercat del xai a Espanya va experimentar diverses fluctuacions en els seus preus i oferta que van derivar en una cotització rècord al final de l'any. Al gener, la tendència baixista es va imposar. Les vendes insatisfactòries de cada any es van veure afectades per uns preus que no podien competir a l'exterior del país. No obstant això, a la fi del mes la reactivació de l'exportació de bestiar cap a Líbia va servir per a donar estabilitat en la cotització. El febrer va començar calmat gràcies a les exportacions de bestiar viu a través de vaixells, però les vendes nacionals continuaven sense complir amb les expectatives. Una dada a destacar de febrer va ser que el Marroc es va obrir per a l'exportació. Març es va anticipar a esdeveniments com el Ramadà i Setmana Santa, la qual cosa va impulsar la cotització dels xais i les seves vendes. Tot i així, l'oferta era escassa, encara que hi va haver una lleu recuperació en els sacrificis. A més, es va reactivar l'exportació cap a França. Abril va mostrar un equilibri tibant després de complir-se les expectatives de Setmana Santa. Les exportacions, especialment cap a França, i la preparació per al Eid al-Adha van sostenir les cotitzacions. Malgrat tot, els costos elevats i la sequera preocupaven els ramaders. Maig va presentar desafiaments significatius, amb baixes vendes nacionals de xais lleugers. Les exportacions i la preparació per a la festa del xai van mantenir la demanda de xais pesats. La verola ovina es va presentar en el mercat obstaculitzant les expectatives per a la festa del xai i el possible augment dels preus. Al juny, el mercat va enfrontar variacions amb caigudes de preus per a xais més lleugers destinats al mercat nacional. Els xais més pesats van mantenir uns preus estables, anticipant la festa musulmana. La competència en els xais menys pesats i la verola ovina van continuar generant pressió. A l'agost, el mercat va reflectir els patrons estacionals habituals amb una disminució del consum a les ciutats. L'oferta i la competència internacional van pressionar al xai gran, mentre el petit va mantenir les seves cotitzacions. Setembre va mostrar alces a causa de l'escassetat d'oferta i de les expectatives d'una menor oferta futura. Aquestes eren causades per la sequera durant el primer semestre de l'any que havia provocat que menys ovelles es quedessin prenyades. La falta de xais nascuts a la primavera i la inelasticitat de la demanda van contribuir a la tendència alcista de les cotitzacions. Octubre va portar una escalada de preus rècord a causa de l'escassetat d'oferta i a esdeveniments com les Festes del Pilar. Al novembre, els preus rècord van persistir a causa de l'escassetat d'oferta. En aquell moment la demanda es mantenia, però el preu rècord generava preocupació, especialment de cara a la temporada nadalenca. La incertesa va persistir en l'evolució futura dels preus i de l'oferta. Finalment, al desembre, malgrat els preus rècord, el consum per a les festivitats nadalenques va ser positiu. No obstant això, descensos en les categories més petites i la competència d'importacions van generar incertesa en la competitivitat futura del xai estatal dins del mercat europeu.



EL MERCAT DEL CONILL

Tot i les altes cotitzacions de l'any 2023 comparativament amb els anys precedents, en molts casos han estat insuficients per a poder mantenir l'activitat de molts productors, que han hagut de tancar per no ser rentables, així com també alguns dels escorxadors més petits.

Al mercat del conill encara que va haver-hi una reducció en l'oferta (potser la més gran de totes), la qual va generar increments inusuals en les cotitzacions, aquests augments no es van traduir necessàriament en grans beneficis per als involucrats en la cadena de producció.

Els alts costos de producció van jugar un paper crucial en l'economia del sector, amb factors com la sequera que van encarir els pinsos i altres inputs, com el gasoil i la medicació. Aquesta situació va portar a molts productors a experimentar pèrdues o, en el millor dels casos, marges de benefici reduïts.

Per a fer front a l'augment dels preus dels cereals, els fabricants de pinsos van realitzar ajustos en les fórmules, sovint compromentent la qualitat. Això, es va associar amb problemes en la salut i la productivitat dels conills, la qual cosa va implicar majors costos en termes de reproducció i cura animal.

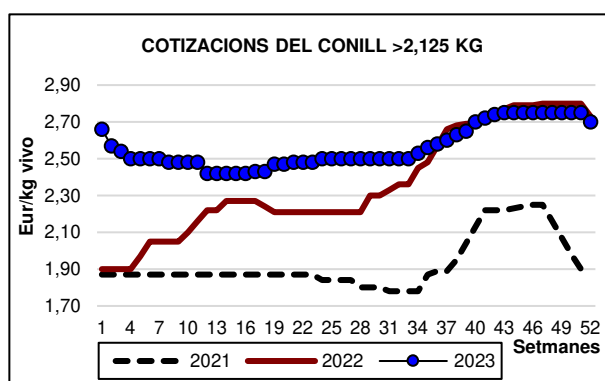
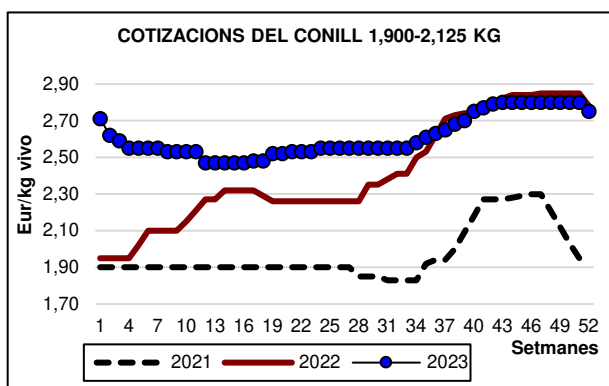
D'altra banda, les grans cadenes de distribució d'aliments van anar incrementant gradualment els preus de venda al públic al llarg de l'any. Aquest augment va permetre que les cotitzacions en origen s'ajustessin de manera lògica, evitant situacions en les quals el preu en el supermercat fos inferior al cost d'adquisició per a les carnisseries i majoristes.

La inflació també va impactar en el sector, amb consumidors que van reduir el seu consum de carn en general, incloent-hi la de conill. Fins i tot esdeveniments com les Falles de València van veure com a les paelles es substituïa el tradicional conill per pollastre. A més, els consumidors de conill són un públic envellit i hi ha falta d'interès per part de les generacions més joves, que tenen diferents hàbits de consum.

Quant a les èpoques en que solia haver sobreoferta de conill i s'aprofitava per congelar. Al 2023, hi va haver tan poca oferta que no es va poder congelar conill per emmagatzemar. I en el cas de que el client el vulgues congelat, l'havia de comprar a preu de fresc i congelar-lo posteriorment per la falta d'stock.

Cotitzacions mitjanes per al conill a Mercolleida

Categoria	2020	2021	2022	2023
Conill 1,900-2,125 (Eur/kg viu)	1,87	1,97	2,42	2,61
Conill >2,125 (Eur/kg viu)	1,84	1,93	2,37	2,56



EL MERCAT DEL CEREAL

Gener: El primer mes de l'any començava amb el corredor ucraïnès de gra obert i el port de Tarragona embrancat en la batalla entre els estibadors i les autoritats portuàries. La lentitud en les descàrregues dels vaixells que arribaven amb gra provocava un coll de botella al port que obligava als fabricants de pinso a pagar una prima pel cereal descarregat, ja que les navilieres no es volien fer càrrec del sobre cost que suposava mantindre els vaixells en espera per descarregar. Tota aquesta situació bloquejava la baixada dels preus del cereal que s'intentava filtra des dels mercats internacionals. Així i tot, durant el mes de gener sols la primera taula de preus del cereal es pintava de color verd la resta de setmanes el roig dominaria. La falta de filtració dels preus exteriors del cereal més barats que els nacionals feia que la demanda es mantingués inactiva i només es cobrí els pocs curts que li anaven sorgint al fabricant. Setmana a setmana la tendència baixista s'imposava, tot mantenint la demanda quieta consumint les cobertures comprades més cares. A més a més, els consums ramaders queien afavorint la falta de compra general. No obstant la falta de ganes de comprar, el cereal més buscat era el blat, ja que gràcies al seu contingut més alt en proteïna podia mitigar el gran problema real de fons, que era la falta de farina de soja. A part, una molturadora a Barcelona va haver de parar la seva producció, així augmentant el curt en farina. La farina de soja es mantenia en màxims al nostre país, amb unes bases superiors als 80 €/t, obligant el mercat a buscar alternatives que no podien arribar al port de Tarragona per culpa dels problemes amb l'estiba. Aquests problemes van incentivar que vaixells amb DDG i altres productes acabessin descarregant al port de Castelló. La farina de soja i la soja aconseguien mantenir els seus preus als mercats internacionals gràcies a la sequera a Argentina, que reduiria en gran part la seva producció de soja i farina de soja. A més a més, el preu del petroli que es mantenia a l'alça, a pesar de les notícies macros que encaminaven el mercat a augmentar els tipus d'interès perquè la inflació no baixava, tot augurant una reducció en la demanda del cru. Retornant als cereals el blat era el producte més perseguit, per culpa del curt en farina de soja. Això feia que els preus de l'ordi i blat de moro passessin bastant desapercebuts per la demanda. Encara que el cereal més damnificat era l'ordi el qual ningú estava disposat a comprar. Els preus dels diferents cereals van passar dels 343€/t blat nacional, 320 €/t blat de moro nacional i 323€/t ordi nacional a cinc de gener, als 322€/t blat nacional, 310 €/t blat de moro nacional i 306 €/t ordi nacional, l'última setmana del mes. Com es pot comprovar el blat mantenia una prima important respecte el blat de moro, però aquesta es va anar escurçant a mesura que les setmanes passaven. Tanmateix, la farina de soja va començar el mes a 595€/t i va acabar 624€/t.

Febrer: La situació del gener es postergava durant el febrer. El port continuava enquistat en els seus problemes, mentrestant la farina de soja se sostenia en màxims sense baixar acabant amb un preu més alt que el de finals de gener, a 631€/t, l'última setmana de febrer. Pel que fa a la demanda, aquesta continuava amagada el màxim possible anant consumint les cobertures ja comprades, a preus més cars, i aprofitant-se de la caiguda en el consum de pinso atès el descens de la cabanya porcina i vacuna, no sols a Espanya sinó a tot Europa. Les úniques bones notícies que rebien els fabricants era l'augment del preu de l'euro respecte al dòlar, ja que la primera setmana de febrer la FED va decidir augmentar els tipus un 0,25% mentre que el BCE els augmentava un 0,5%, revalorant la moneda única europea respecte al bitllet verd. Tanmateix, aquesta bona notícia dura poc perquè si l'euro al començament de mes ajudava situant-se als 1,08\$ al final se posicionava als 1,06\$ a causa de les incerteses sobre les economies europees i els rumors de recessió. Com ja passava al gener el cereal que gaudia de més demanda era el blat. Els fabricants buscaven canviar posicions de blat per les de blat de moro, entremig els preus anaven servint ensurts, ja que si el blat començava el mes a 320€/t destí i 309€/t al port. Durant la segona i tercera setmana aconseguia augmentar 10 i 11 euros respectivament. No obstant això, l'última setmana del mes retornava a la casella de sortida. Aquesta muntanya que es va esbossar en els tres cereals, encara que amb pics i camps bases diferents, venia de varies causes. La primera causa eren les notícies sobre el corredor de cereals d'Ucraïna, el qual es mantenia obert, però els russos sempre intentaven boicoteja'l d'alguna manera o altra, alentint les inspeccions dels vaixells que el travessaven o amb discursos que deixaven entre veure que el volien tancar. La segona seria la sequera, aquesta donava excuses als agricultors en continuar mantenint les seves posicions i no liquidar-les així mantenint una oferta de producte nacional baixa. Aquesta mateixa tàctica la perpetraven els agricultors brasilers per intentar mantenir el preu de la soja, encara que a mesura que avançava la collita al país era més difícil i les bases brasileres començaren a caure. Ordi i blat de moro també van dibuixar muntanyes, com hem explicat anteriorment, encara que l'ordi amb pics més baixos i acabant més avall d'on havia començat, pel fet que es quedava fora de les formulacions. El blat de moro, per contra, dibuixava una muntanya semblant a la del blat, ja que realment qui decidia el seu preu era l'oferta ucraïnesa que arribava als nostres ports. Finalment, l'última setmana de febrer es complia un any de la guerra d'Ucraïna i els preus dels cereal tornaven a la casella de sortida del joc del mercat, a més a més, el port assolía certa facilitat de moviments gracies a la baixada en descarregues.

Març: El mes de març va ser un dels mesos més moguts de l'any. En un principi les negociacions entre l'ONU, Rússia i Ucraïna per mantenir el corredor de cereals obert servien per afegir volatilitat al mercat. Encara que a setmana que passava setmana que es donava per suposat que el corredor es mantindria obert, Rússia aprofitava les seves declaracions en cimera internacional per amenaçar que si les seves exigències no es complien el corredor s'acabaria. Tanmateix, el mercat no les comprava perquè la Xina era el màxim comprador de cereal a Ucraïna i, per tant, aquesta recolzava el manteniment del corredor. Com a resultat, les dues primeres setmanes de març van estar marcades per una caiguda constant de preus, en la que els fabricants, aprofitant-se de la baixada dels consums ramaders, continuaven consumint el gènere comprat car i esperaven que els preus anessin descendint. En canvi, els agricultors i el comerç intentaven despendre's de les seves posicions provocant més pressió d'oferta en un mercat on no hi havia compradors. Mentre s'acabava de negociar el corredor i s'allargava la seva obertura entre 60 i 120 dies depenent del país que ho anunciava, els mercats financers vivien una de les seves pitjors setmanes. La fallida d'un banc estatunidenc va crear un terratrèmol, on la FED va haver de sortir a avisar del fet que estava preparada per qualsevol contingència. Al mateix temps, la inflació no baixava, fet que feia que la FED pugés els tipus un 0,25% i el BCE un 0,5% tot provocant que les monedes ballessin al so d'una orquestra mal afinada. Per a més inri, el segon banc suís, Credit Suisse, un dels considerats sistèmics, després de mesos d'agonia i amb la negativa dels saudís de ficar-hi més diners, queia. I finalment seria absorbit per UBS. Tot aquest terrabastall financer sumat a la tendència baixista del mercat i la falta de ganes de comprar, feia que la tercera setmana de març els preus dels cereals i la soja es desplomessin. Els cereals queien entre 23 i 8 euros, depenent de la posició, i la soja que ja començava a estar pressionada per l'oferta brasilera, perdia més de 50 euros en una setmana. Semblava que tot s'havia d'acabar, però un últim cop d'efecte orquestrat per Putin faria que, l'última setmana del mes, el verd tornés a la taula de preus després de tot en un mes en vermell. La propagació del rumor del fet que Rússia prohibiria l'exportació de blat com de gira-sol va fer que el mercat donés un tomb de 360 graus i tornés a pujar pel camí on havia baixat. No obstant el rumor va ser desmentit quasi al moment, el mercat va girar la direcció per recuperar part de la caiguda registrada durant tot el mes de març. Aquella setmana ni compradors ni venedors van voler fer operacions, uns perquè pensaven que era un rebot transitori, els altres esperaven que el rebot pogués continuar en les pròximes setmanes. Tanmateix, això ja no es podia descobrir fins al pròxim mes. Finalment, el blat a destí començava el mes a 314€/t i acabava 288 €/t, el blat de moro iniciava a 312€/t i finalitzava a 285€/t, l'ordi passava dels 295€/t als 265€/t i la soja, al port, cedia des dels 605€/t als 535€/t.

Abril: Durant les primeres setmanes d'abril ja es palpava que la sequera espanyola continuaria i que molts secants no es podrien salvar. No obstant aquest fet, a la resta del món continuava plovent, la resta d'Europa, Rússia, Ucraïna i Brasil continuaven tenint unes condicions molt bones pels cultius d'hivern i el blat de moro, respectivament. Això feia que les pantalles i els mercats de futurs, en finalitzar les setmanes, els seus resultats fossin números vermells. Mentre que en el mercat nacional, els agricultors tancaven els punys de les mans i deixaven de liquidar posicions, fent que la disponibilitat de l'ordi a mitjan abril fos molt reduïda, ja que quan els agricultors es tancaven en banda el port es quedava sense existències d'aquest cereal. Al mateix temps, era més lucratiu pels venedors vendre disponibles de collita vella que posicions diferides de collita nova, puix els diferencials entre les dues collites eren de 30 a 40€/t. Els fabricants, a part de cobrir algun curt, continuaven servint-se de les cobertures pagades més cares i que s'allargaven en el temps degut la falta d'animals a les granges. La bona dinàmica dels cultius a l'exterior del territori estatal, contrastava amb les tensions al Mar Negre, que feien ballar més del compte els futurs. Rússia continuava amenaçant en tancar el corredor, ja que les seves exigències no es complien. Tanmateix, com que el corredor s'havia renovat el mes anterior, les declaracions russes no preocupaven. El que sí preocupava era el temps de demora que els vaixells destinats cap als ports ucraïnesos havien d'esperar al Bòsfor, car els russos intentaven allargar les inspeccions als vaixells el màxim possible. Finalment, a finals d'abril ja se sabia que la collita de blat de moro del Brasil seria de rècord, al mateix temps que la sembra de blat de moro als Estats Units anava sobre la línia d'altres anys, tot això, sumat al fet que les condicions dels cultius d'hivern fora del nostre territori eren més que correctes feia que les posicions diferides continuessin perdent valor al port. No obstant això, els disponibles continuaven aguantant preu, sobre tot blat i ordi. La disponibilitat d'aquest dos era reduïda tant al port per culpa dels retards al corredor, provocat per l'allargament de les inspeccions russes, com al territori nacional on els agricultors es negaven a vendre preveient una collita desastrosa pel 2023. Els preus dels disponibles durant l'abril no es mourien gaire, el blat de destí començaria a 280€/t i acabaria a 278€/t, l'ordi iniciaria a 263€/t i finalitzaria a 280€/t, impulsat per la falta de gènere. El blat de moro a destí copiaria el mateix preu que el blat la primera setmana per acabar 8 euros més barats. I la soja passaria dels 532€/t als 502€/t pressionada per una collita brasilera que no acabava de marxar de les mans dels agricultors del país.

Maig: La primera setmana de maig venia marcada per un batibull de notícies que deixaven el mercat sense saber on col·locar-se. La volatilitat impregnava els mercats financers, la FED pujava els tipus d'interès un

0,25%, igual que el BCE. Tanmateix, els dos bancs centrals declaraven intencions diferents, mentre el BCE avisava que continuaria amb la seva política restrictiva, la FED donava a entendre que aquella seria l'última

pujada de l'any si les dades "macro" del país es mantenien en línia del que preveïen. A part dels anuncis dels bancs centrals, el Kremlin rebia un atac amb drons en plena negociació sobre el corredor i Egipte avisava que estava estudiant fer servir la moneda índia o xinesa per fer les seves compres internacionals en detriment del dòlar. A tots aquests titulars se sumava la sequera a Espanya, ja que continuava sense ploure a tot el país. Això feia que les cotitzacions repetissin després d'una setmana de muntanya russa, on els compradors, venedors i agricultors no apareixien en el mercat. Durant la segona setmana de maig continuàvem en els llimbs, el corredor es convertia en un gat tancat dintre una caixa amb verí, no es podia saber el resultat fins que l'obriessin. Les primeres màquines entraven als camps per collir l'ordi de secà, però el mercat en si continuava sense existir. La tercera setmana es va obrir la caixa, el resultat era que el corredor continuaria obert durant dos mesos. Això va fer que tant els futurs com les cotitzacions de la taula de preus caiguessin. Els agricultors, que s'havien mantingut a l'espera, van començar a liquidar posicions tot fornint el mercat d'oferta nacional. Al mateix temps, la caiguda dels futurs es filtrava als preus dels ports. La pressa venedora contrastava amb la falta de ganes de compra dels fabricants, aquests miraven més els juliols-agostos i els agostos-desembres del port que els disponibles. Els diferencials entre campanyes s'estrenyien per la part baixa, pel fet que la collita vella perdia valor respecte a la nova. Aquella setmana la soja traspassava la barrera dels 500€/t per situar-se sobre els 497€/t, la collita de rècord del Brasil, conjuntament amb un bon ritme de sembra als Estats Units, feia que la soja caigués als mercats internacionals i com a conseqüència la farina ho feia al mercat nacional. L'última setmana de maig els preus van continuar caient, amb la decebedora collita espanyola, la qual donava els primers resultats, quedava clar que el port seria el gran determinant de la campanya 2023-2024, i aquest ara es veia afectat per una falta de disponibilitat d'ordi i pels retards provocats en la sortida de vaixells del corredor ucraïnès. Tot plegat causava que els preus no baixessin tan de pressa com ho estaven fent als mercats exteriors. Al mateix temps, els francesos també apareixien al mercat nacional oferint ordis a preus semblants als del port. Finalment, el blat en destí quedaria als 263€/t, el blat de moro als 258€/t, l'ordi en 255€/t i la soja en 484€/t.

Juny: Les primeres setmanes de juny servien més per fer ballar els futurs que per acabar de col·locar preus al mercat. El "wheather market" estatunidenc entrava en joc i en aquest cas, al contrari que el "weather market" sud-americà que havia anat a favor de la baixada de preus fins aquell moment, ho feia en contra, ja que les condicions del cultiu als Estats Units no eren les òptimes, encara que faltava molt per la collita. A part de la climatologia, les notícies sobre el conflicte entre Rússia i Ucraïna continuaven pesant sobre el mercat. Aquesta vegada era l'atac a una presa que inundava part de les terres de cultiu ucraïneses i l'atac a un oleoducte rus que transitava per territori ucraïnès. Tot donava a entendre que el 18 de juliol seria molt difícil tornar a renovar el corredor de grans. Al mateix temps, el mercat nacional divagava entre la pressió de collita de l'ordi recol·lectat, el qual era difícil que pressionés, ja que els rendiments eren desastrosos, i l'apatia de compra dels fabricants que continuaven escudant-se en els consums ramaders més baixos i l'allargament de les cobertures comprades més cares. Així i tot, a mig mes les pluges frenaven l'avenç de la collita nacional i juntament amb les notícies internacionals els preus guanyaven una tendència alcista, així que més d'un va treure el cap al mercat a preguntar quins eren els preus, primes i bases, ja que les primes i bases es van convertir a partir d'aquell moment en el pa de cada dia, així tots els preus es referenciaven en els futurs. La setmana següent va estar marcada per un augment fulgurant dels futurs, les notícies de la sequera als Estats Units feien preveure una reducció de les collites, tot i això, encara era molt aviat per estar segurs. A més, les pluges continuaven frenant l'avenç de la collita d'ordi, no obstant això, els primers blats de nova collita sortien a la llum al mateix preu que la vella i els francesos començaven a oferir també el seu blat. Aquí els preus pujaven, però no amb tanta intensitat com els futurs, les primes baixaven evidenciant que l'oferta nacional i internacional eren més que suficients per cobrir la demanda nacional i internacional. Tot el que els futurs i les referències pujaven la penúltima setmana de juny ho baixava l'última. El corredor es donava per liquidat, però l'oferta francesa i brasilera feia preveure que no hi hauria problema per cobrir els pròxims mesos de compres. A més a més, la demanda nacional així com la internacional continuaven retingudes. Només els "tenders" per la compra de blat continuaven apareixent, però la Xina continuava comprant ven poc als Estats Units i la collita de rècord del Brasil servia per abastir la Xina i la resta de països interessats. Finalment, les cotitzacions dels cereals confrontades amb l'última setmana de maig es van moure ben poc. Comparat amb altres mesos, l'ordi va ser el més perjudicat per la pressió de la collita inexistente. Així que el blat en destí perdria 4 €/t, l'ordi 20 €/t, el blat de moro 5 €/t i la soja 15€/t.

Juliol: El mes de juliol va viure dos mercats diferents. Per una banda, les primeres dues setmanes van estar marcades per un degoteig constant de les cotitzacions del cereal i de la soja. La caiguda venia recolzada per l'augment de la pressió de collita, però no en el nostre estat sinó a la resta del món. França oferia blat a bon preu a destí i el port filtrava la caiguda de les pantalles amb preus més agressius, gràcies als orígens romanès, ucraïnès, búlgar o canadenc. A més a més, el "wheather market" als Estats Units es mostrava indulgent amb pluges al mig oest estatunidenc on es planten la soja i el panís. Tanmateix, el WASDE donava unes

existències finals superiors al consens de mercat ajudant al descens de les referències. Així i tot, el juliol tenia gat amagat, el qual faria acte de presència durant la segona quinzena, provocant un revers en la tendència

baixista de les primeres dues setmanes. El felí preparat per atacar la seva pressa era el corredor, aquest no es renovaria el 17 de juliol incentivant el retorn al verd de les diferents cotitzacions. A part del tancament del corredor, Rússia intensificava els atacs en territori ucraïnès i sobretot els intensificava sobre els ports els quals encara podien fer servir les seves terminals per enviar gra ucraïnès, aquests ports estaven situats a la ribera del riu Danubi. La volatilitat torna a les pantalles amb pujades i baixades segons queia un míssil sobre alguna terminal o no, a més a més, els mapes meteorològics als Estats Units donaven onada de calor i sense pluges, afegint més llenya a les brases. Tot i que els mercats rebotaven, el mercat nacional no actuava en conseqüència, més aviat desapareixia. Els compradors no es creien les pujades, ja que hi havia més oferta al món de cereal que durant l'any anterior, i els venedors tampoc volien vendre pensant que el tancament del corredor acabaria amb el gra ucraïnès que continuava arribant a les nostres costes. Així que uns preus ficticis feien acte de presència pel fet que ningú operava amb ells llevat que tingués una gran urgència. A tot això, s'ha de sumar que estàvem a juliol i els consums dels animals quan fa calor cauen, així que els fabricants no tenien una necessitat especial per entrar al mercat, més aviat pensaven en les vacances d'agost. Amb les baixades y les següents pujades els agricultors decidien de quedar-se amb gran part de la collita. La pujada de les dues últimes setmanes els donava esperança de que els preus podrien tornar a agafar una tendència alcista. També cal destacar que l'última setmana de juliol la FED i el BCE decidien pujar els tipus un 0,25% tot estrenyent encara més l'oferta monetària mundial. Finalment, el blat començava el mes a 259€/t i acabava a 271€/t, l'ordi iniciava a 235€/t i finalitzava a 243€/t, el blat de moro empenia el juliol a 253€/t i conclouïa a 273€/t. Per la seva la soja sortia del juny a 479€/t i finia a 521€/t.

Agost: L'agost, mes per antonomàsia de les vacances estivals, el 2023 es va convertir al territori estatal en el mes en què fins i tot els agricultors van agafar vacances. El mercat nacional continuava estancat ni compradors ni venedors apareixien, a més a més, els agricultors continuaven sense vendre la collita, tot parat mentre els operadors anaven a la platja o muntanya a descansar. Cal destacar que tot continuava acompanyat per una falta de consum ramader, la qual es postergava des de feia mesos. En els mercats internacionals la primera setmana va estar dominada per la volatilitat provocada pels atacs russos als ports ucraïnesos del Danubi. La tendència era baixista, ja que Ucraïna aconseguia continuar proveïnt el mercat de gra encara que no existís l'acord pel corredor del Mar Negre, la via alternativa els funcionava. És per això que Rússia atacava els seus ports tot intentant desmantellar la nova ruta alternativa. Finalment, l'únic que obtenia era trencar la tendència baixista durant un dia o mig, però aquesta continuava dominant. Al mateix temps, la collita de segona de blat de moro del Brasil entrava en joc augmentant l'oferta mundial disponible i els pronòstics climatològics sobre el mig oest estatunidenc eren benvolents, encara que a finals d'agost es començarien a torçar. Aquesta segona collita brasilera era esperada amb candeletes als ports, ja que el disponible de blat de moro en aquell moment era tens, no obstant això, a ningú el preocupava, car en una setmana o dues setmanes després arribaria. Aquest agost també es donava per finalitzada la pujada dels tipus d'interès als Estats Units, situació que donava un respir a la moneda única que guanyaria valor respecte al dòlar. Per acabar, el blat en destí perdia 21€/t respecte a l'últim preu del mes de juliol, l'ordi queia 13€/t, el blat de moro baixava 15€/t i la soja 15€/t més.

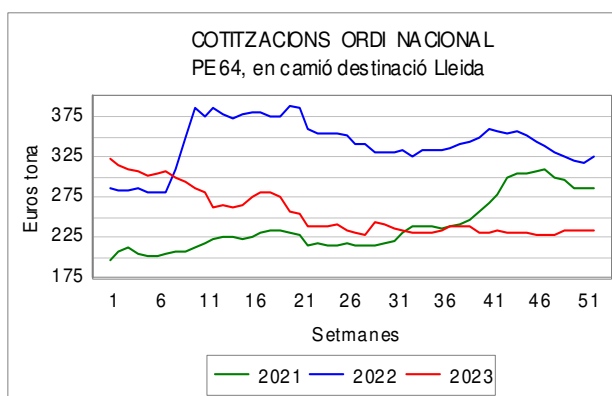
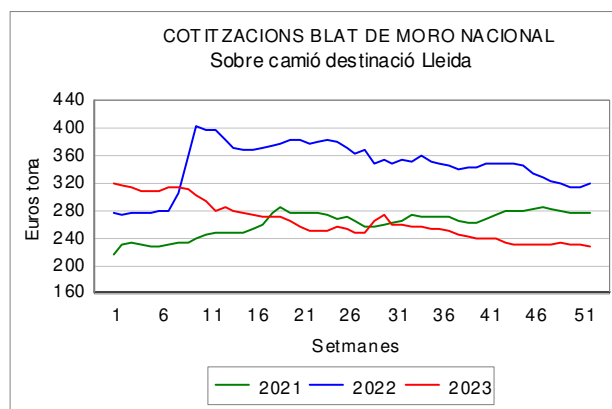
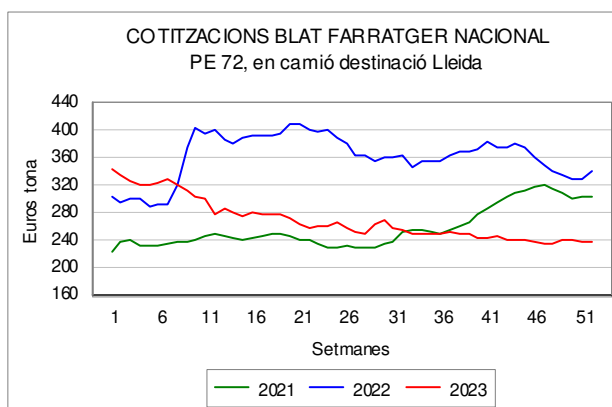
Setembre: A primers de setembre la tònica de la baixa operativitat continuava imperant en el mercat, tothom parlava de les primes al port i l'arribada de vaixells de gran tonatge des del Brasil feia que els disponibles es calmessin. Al mateix temps, els futurs deixaven enrere unes setmanes d'alta volatilitat per calmar-se i centrar-se en el "wheather market" dels Estats Units. No obstant un començament calmat, a mesura que els dies anaven avançant els preus dels cereals i la soja també o feien, l'únic que perdia valor era el blat de moro. La pregunta que es feien els fabricants en aquell moment era si les pujades significaven un canvi de tendència o això només era l'últim rebot per continuar amb la tendència baixista dels últims mesos. Per aquest motiu el mercat continuava molt parat amb poques operacions, a més a més, les cobertures comprades a l'estiu feien acte de presència. Tanmateix, la retirada de gènere del port anava molt lenta perquè les granges continuaven amb uns consums ramaders més baixos que de costum. Això, junt amb l'arribada de vaixells des del Mar Negre i el Brasil, feia que al port comences a haver-hi problemes d'espai. Durant la tercera setmana de setembre els problemes d'espai al port s'engreixaven, això provocava una caiguda de preus i augment de pressió, tant als agricultors com als venedors. Per altra banda, els compradors continuaven mirant-se l'espectacle, algun curt cobrien. Gràcies a les cobertures del port, les quals s'allargaven, no operaven dins el mercat nacional. L'última setmana de setembre els preus de la taula s'estabilitzaven. Ni tan sols les notícies de la guerra d'Ucraïna: bombardejos, entrega de míssils, etc., servien per desestabilitzar el mercat. Els futurs perdien volatilitat i la guerra d'Ucraïna era una cosa més a tenir en compte, no la cosa a tenir en compte. Per tant, les notícies sobre la guerra passaven a segon pla. Per altra banda, els anticlons a Europa i Estats Units feien avançar la collita de blat de moro als dos continents, els francesos començaven a oferir blat de moro a preus competitiu tot enfonsant més la compra de producte nacional. En un any de collita minsa semblava que aquesta no feia falta, ja que a la resta del món l'oferta augmentava. Cal destacar que durant el mes de

setembre la logística de camions va ser un problema important dins el mercat, sigues per portar gra del port o de França. Finalment, el blat en destí va acabar a 249€/t, el blat de moro a 243€/t, l'ordi 238€/t i la soja 505€/t.

Octubre: L'octubre començava amb la mateixa latència compradora, encara que els consums ramaders ja estiguessin pujant, i uns venedors que poc aconseguien vendre. El mercat es dedicava a fixar les primes pels primers mesos de 2024 i el port a poc a poc recuperava espai, ja que amb l'augment dels consums les retirades agafaven ritme. Malgrat això, el port continuava ple de gènere i l'arribada de vaixells des de diferents zones productores de cereal es succeïa. El fabricant retirava blat de moro i blat al mateix preu, mentre els agricultors continuaven tancats amb banda sense vendre la seva collita. La segona setmana va estar marcada pel pont del 12 d'octubre. Amb un mercat on els operadors ja quasi no feien acte de presència si se li suma un dia festiu, tothom desapareix. Les primes no canviaven, però els futurs queien a principis de setmana per tornar a on eren al final, gràcies a la caiguda de rendiments als Estats Units (blat de moro i soja) i Austràlia (blat) publicada pel WASDE. La caiguda de rendiments sobretot afectava el preu de la farina de soja que rebotaria aquella setmana 28€/t a la taula de cotitzacions. A part de la caiguda de rendiments de la soja als EUA, la pujada de cotització era causada per la falta de farina de soja al mercat internacional per culpa de la pèssima collita Argentina i la caiguda de l'euro respecte al dòlar després que Hamàs perpetres un atac terrorista i Israel declares la guerra a la Franja de Gaza. La tercera setmana la pujada de la farina de soja continuava, a més a més, se li sumaven blat i ordi, no és que hi hagués molta més demanda sinó que la pujada de la proteïna feia més atractiu el blat davant la resta de cereals. Tot així, les compres eren poques, els problemes logístics que continuaven des de setembre no deixaven baixar tot el blat de moro francès que es volia. El transport es menjava el descompte del preu en origen, no obstant això, el blat de moro era l'únic cereal que queia de preu. Al mateix temps, la guerra incipient entre Israel i Hamàs feia que les "commodities" guanyessin valor a tots els mercats. Tota la pujada de preus internacionals era aplacada per una reducció de primes, tot indicant que la demanda al nostre país no era suficient per a traslladar l'augment de preus de l'exterior. A finals d'octubre, un ensurt i poca cosa més. El dijous d'aquella setmana per culpa dels moviments de portaavions estatunidencs a les costes d'Israel, semblava que Rússia provocaria el tancament del corredor ucraïnès de grans amb noves maniobres militars. La veritat és que el divendres es desmentien els rumors de tancament i els preus del cereal continuaven amb la tendència baixista de tota la setmana. Poca cosa més a comentar en un mercat que es cobria pels primers mesos de l'any que següent, però que deixava el gènere nacional fora de les fórmules. Aquella setmana el BCE interrompia la pujada de tipus d'interès deixant un euro dèbil enfront del dòlar, en un moment en què la farina de soja no només preocupava pel preu sinó, sobretot, per la disponibilitat, ja que les dues tritadores de Barcelona paraven la producció. El mes acabava amb un blat 7€/t més barat que setembre, un blat de moro 9€/t més barat, un ordi amb una caiguda de 8€/t i una farina de soja que s'enfilava 75€/t i amb falta de disponible.

Novembre: Els primers dies de novembre l'apatia continuava dominant el mercat. Al mateix temps, la festa de tot sants truncava una setmana, ja de per si reduïda en operativa, perquè la tendència d'octubre continuava regnant en el mercat. Algun fabricant aprofitava per tancar cobertures pel gener-febrer de 2024 fent servir preus físics i no primes. Així i tot, l'estacament continuava, el blat continuava sent el més valorat i comprat per culpa d'una soja enrabiada, l'ordi continuava quedant fora de les fórmules del pinso i el blat de moro deixava els magatzems del port amb més buits, ja que els consums ramaders augmentaven gràcies al fet que els ramaders engreixaven més als pocs per obtenir més rendiment final. Durant aquelles dues primeres setmanes de novembre el salt més significatiu va ser l'atac rus a un vaixell carregat amb mineral de ferro que matava al pilot de la nau. Això va fer que els futurs dibuixessin una muntanya, que durant el dimecres semblava que només hagués de pujar, però al dijous l'expedició tornava al campament base, pel fet que el corredor ucraïnès continuava funcionant sense problemes. El cereal anava baixant esgraons mentre la soja pujava els graons de tres en tres. La parada de les extractores de Barcelona a finals d'octubre deixava un mercat sense disponibilitat. Durant la segona setmana de novembre les fàbriques tornaven a estar operatives, però la falta de farina de soja dintre el mercat es feia palesa amb una farina de soja a 600€/t. Si el novembre de 2022 el dòlar estava quasi a la par de l'euro, a la tercera setmana de 2023 aquest havia arribat a situar-se 1,087\$ euros indicant que els proveïdors internacionals de cereal guanyaven competitivitat respecte al producte nacional. L'increment en valorització de l'euro, emprès des de feia mesos, servia perquè els ports filtressin els preus internacionals més barats. Tanmateix, aquella setmana amb una inflació que es calmava als Estats Units, al mateix temps que augmentava l'atur del país, servia perquè l'euro s'assentés en posicions que no arribava d'ençà que va començar la guerra d'Ucraïna. L'escenari de preus barats i oferta internacional voluminosa continuava recolzant la posició del fabricant, la qual era comprar dia a dia i esperar. L'última setmana de novembre va estar marcada per un petit rebot sobretot en les posicions diferides. El disponible no es movia i les primes augmentaven, no obstant això, la parsimònia dels fabricants no canviava i la situació general del mercat era la de feia dos mesos. L'augment dels consums ramaders coberts des del port, feia que augmentessin les retirades de cereal, però no canviaven la operativa del mercat. Finalment, la soja queia dels 600€/t, tot i això, continuava sent escassa en el mercat nacional. Les cotitzacions de blat i blat de moro finalitzaven amb una caiguda de 3€/t i 4€/t, respectivament. L'ordi no variava i la soja acabava augmentant 16€/t.

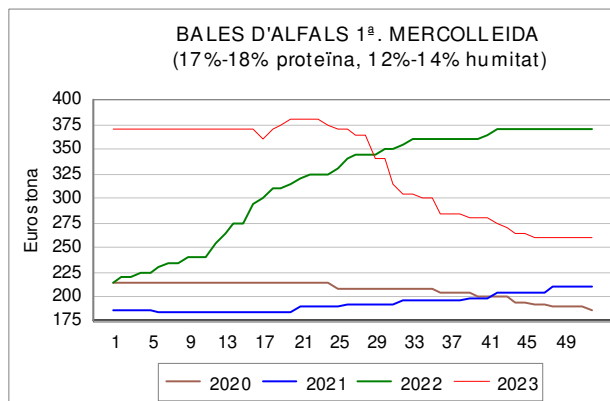
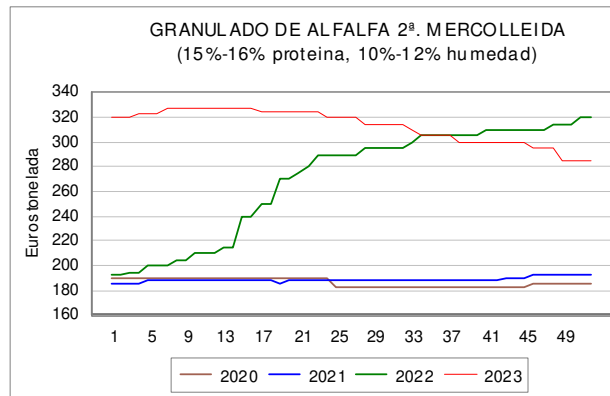
Desembre: El desembre començava amb la mateixa tendència que els últims tres mesos, apatia compradora, i augment de consums que es proveïen de les cobertures fetes al port. Els fabricants a la vora dels ports es proveïen d'ells, mentre que els de l'interior feien servir el cereal quilòmetre zero. Encara que les operacions noves no existien, les primeres dues setmanes de desembre feien fer un gir al mercat del cereal. La falta de pluja al centre nord del Brasil, primer proveïdor de soja i blat de moro del món, provocava que els operadors es preocupessin per les collites dels dos productes. En aquells primers dies la Xina també feia acte de presència comprant grans quantitats de blat als Estats Units, ja que la collita australiana no era suficient per al gegant asiàtic. Així que preus amunt i tothom més parat que abans. Tot i això, les tres últimes setmanes de l'any van servir per desfer la pujada de les dues primeres. Els presidents dels Bancs centrals d'Europa i Estats Units feien acte de presència. El discurs de la FED indicava que les baixades de tipus estaven a prop, mentre que el BCE continuava amb el discurs de mantenir els tipus fins que la inflació afluixés. Euro amunt, dòlar avall, cotitzacions al port en caiguda. Tanmateix, la demanda no augmentava. Durant les setmanes que es celebrava Nadal i fi d'any, els preus dels cereals continuaven baixant esgraons. El preu de la soja començava a normalitzar-se després de setmanes de falta de disponibilitat. Les pluges al Brasil i Argentina, feien entreveure que si el Brasil no produïa suficient soja Argentina aquest any sí que podria suplir part de la producció carioca. L'any va acabar amb el blat destí Lleida a 239€/t, l'ordi a 234€/t, el blat de moro a 227€/t i la soja a 523€/t.



EL MERCAT DEL FARRATGE

Durant 2023, el mercat de farratges va experimentar fluctuacions marcades per la falta de demanda internacional, especialment de la Xina, i la persistent sequera a la Península. Al gener, els preus es van estancar a causa de l'escassetat d'estoc i la inactivitat xinesa per les festivitats. Febrer va continuar amb els preus estancats i les preocupacions per la falta d'aigua començaven a aparèixer, mentre el pèl·let experimentava una bona demanda. Al març les cotitzacions de bales d'alfals van estar sota pressió alcista, per culpa de la sequera intensificada. A l'abril, la nova campanya va iniciar amb cotitzacions de l'alfals a l'alça a causa de la sequera persistent. Maig va evidenciar una psicosi al mercat nacional per la falta d'aigua, amb la demanda interna intensificant-se. Les pluges al juny van proporcionar un cert alleujament, però van afectar la qualitat de l'alfals. Els preus van mostrar una tendència a la baixa després d'haver augmentat fins a cotes rècord, influenciats per factors internacionals i la recuperació parcial de l'oferta local. Al juliol, la baixa de demanda va persistir, afectant les operacions i els preus. Les pluges van continuar, la qual cosa va fer augmentar l'oferta. A l'agost, la pressió al mercat va augmentar, portant a la devaluació dels preus per a atreure demanda. Al setembre, la disminució d'operacions afectava la demanda tant internacional com nacional. Octubre es va enfrontar a desafiaments persistents, la demanda internacional donava signes de vida, tot i això, començaven les preocupacions logístiques per culpa de la guerra entre Israel i Hamàs. Al novembre, el mercat va romandre estancat, amb una certa activitat en la demanda xinesa, però limitada. Al desembre, la situació no es va revertir. Els desafiaments es van fer més palesos per la paràlisi de la demanda global a causa de la intensificació del conflicte amb el bloqueig del Mar Roig.

En resum, l'any 2023 va ser caracteritzat per la incertesa en els preus dels farratges, influenciada per la poca demanda internacional, la sequera persistent i les condicions climàtiques variables. L'exportació va enfrontar dificultats, i el mercat nacional reaccionava a les condicions locals. La fluctuació en els preus va reflectir la complexitat de factors interns i externs que van afectar el mercat de farratges.



EL MERCAT DE LA FRUITA

Al llarg de l'any, el mercat de la fruita va experimentar fluctuacions significatives. Al gener, l'estabilitat va predominar, amb baixes vendes en les grans ciutats. Les pomes de les cambres van estar afectades pel bitter pit, però van mantenir preus competint amb Polònia. Les peres Conférence del Benelux van liderar en qualitat i preu, mentre s'albirava una possible revaloració de la pera europea a causa de la disminució d'existències. El febrer va mantenir la tendència estable, amb les pomes poloneses dominant als mercats europeus. La possible revaloració de les peres es va evidenciar amb la disminució d'existències a Europa. El març va continuar amb l'estabilitat en els preus i la baixa demanda en el mercat de la fruita de llavor. La falta d'existències servia per a registrar petites pujades de preu, al mateix temps, que la fruita de llavor es veia afectada per l'augment general de costos. A més, els camps florien per a la nova collita. Abril va portar canvis, amb una disminució del 24% en les existències de pomes, beneficiant a les Golden. Les peres, malgrat la preocupació per la Blanquilla, van mantenir cotitzacions. La sequera va amenaçar la nova collita, i el tancament del Canal d'Urgell va afectar les estimacions de producció. Al final del mes el mercat va reaccionar amb un augment de preus. Maig va experimentar canvis significatius amb la disminució de les existències de peres i pomes, afectant l'oferta i el preu. A causa de la pujada dels preus, les cadenes de distribució es van mostrar cauteloses a l'hora de comprar fruita. Internacionalment, els preus van pujar a Polònia, Itàlia i Alemanya. Tanmateix, l'entrada de fruites d'os del sud va afectar el mercat nacional, i les tensions per la falta d'aigua van persistir. Juny va veure diverses situacions, des d'una temporada prometedora a la Vall de l'Ebre fins a problemes de maduració a Múrcia. El mercat europeu es va veure afectat per la competència en la fruita d'os, que feia disminuir els preus. Les collites de França i sobretot d'Itàlia van enfrontar desafiaments climàtics, i la inflació i l'oferta augmentada van plantejar incerteses sobre el consum. Juliol es va enfrontar a una saturació del mercat de la fruita d'os, amb la congestió del mercat de paraguaians nacionals i la competència en els calibres petits. La collita de peres estivals va començar abans, generant interès primerenc a causa de la fallada de producció a Itàlia. En l'àmbit internacional, la fruita d'os espanyola va dominar, però la congestió nacional va afectar els preus. Agost va mostrar signes d'equilibri entre oferta i demanda, la transició a varietats tardanes d'os va propiciar l'equilibri. Els paraguaians van millorar la seva situació, les peres d'estiu van guanyar importància, i la competència per preus en la fruita d'os es va frenar en el mercat de la UE. Setembre va marcar la transició cap a la fruita de llavor, l'oferta de fruita d'os anava disminuint i els preus es mantenien estables. La demanda es va centrar en les peres, amb cotitzacions a l'alça per la seva escassetat a Europa a causa dels problemes de producció a Itàlia. Les pomes van mostrar vendes moderades. Octubre va destacar per la fermesa de les cotitzacions, amb l'escassetat de les peres italianes impulsant preus i les pomes rebent cotitzacions atractives. Novembre va experimentar estabilitat de preus, amb la falta de competència externa afavorint a productors i comerciants. No obstant això, l'arribada de fruites tropicals i cítrics va impactar en la demanda de peres i pomes. Al desembre, el mercat de la fruita de llavor va romandre en calma, amb preus fermes a causa del començament de la temporada baixa de consum.

